



PENÍZE

AVY

Jiří Vokáč Čmolík

Peníze a Vy

... aneb poznejte jiný svět ...

Obsah

1. Komu je určena tato kniha
2. Peníze a mozek
3. Váš vztah k penězům
4. Strachy Prachy, nebo Osobní Zlatíčko?
5. Bez práce nejsou koláče! Opravdu?
6. Cash flow, když peníze proudí
7. Chcete peníze? Udělejte [Neurorestart!](#)

Kapitola 1

Komu je určena tato kniha

Tato kniha je pro všechny lidi, kterým se opakují stále stejné situace a vzorce ohledně peněz. Přestože se snaží udělat změnu, tak se tyto programy opakují v nových zaměstnáních. Změní práci či založí novou firmu s tím, že teď už to bude dobré (udělali proto přece všechno, tvrdě pracovali, byli na školeních) a po nějaké chvíli to přijde zase. Je pro ty, kdo „bojují“ s chudobou, pro ty, kdo nevyjdou s penězi... Mysleli si, že až budou mít více peněz, tak se to vyřeší. Nyní mají i desetinásobně více peněz, ale je to stále stejné, peníze vždy „nějak“ odejdou. Pro ty, kdo jsou přesvědčeni o tom, že by za svoji práci měli dostávat více peněz, ale nedostávají (to není fér!). Pro ty, kdo v duchu hesla „dělej, co tě baví, peníze přijdou sami“ opustili práci, která je nebavila, a nyní dělají ti, co je baví, ale ty peníze jaksi sami nepřichází. První část oné věty je doporučení hodná, dělej, co tě baví. Druhá je zcela mylná, peníze nikdy nepřijdou sami. Peníze a práce spolu totiž nutně nesouvisí... i o tom je tato kniha. Tato kniha je pro všechny z vás, kdo se chcete dostat ven ze své peněžní smyčky, v níž jste uvězněni. Programy na peníze v mozku jsou mimo vaše každodenní vědomí a změna zde nestačí. Musí dojít k transformaci, k doslovnému přenastavení programů v mozku, stejně tak, jako když čistíte počítač. Staré programy a viry musíte vymazat a nahrát programy, s nimiž má váš počítač pracovat. V této knize odhalíte svoje programy na peníze a podniknete akci k tomu, abyste tyto programy přenastavili. Bude to náročný a dobrodružný proces, na jehož konci uvidíte výsledek v podobě peněz.

Na začátek se sluší, abych se v krátkosti představil. Jmenuji se Jiří Vokáč Čmolík (ano, mám dvě příjmení, Vokáče jsem vyženil, vzal jsem si jméno po své ženě) a jsem vizionář a transformační učitel. Zabývám se transformací, tedy hlubokými změnami v chování lidí skrze konkrétní akce, doslovným přenastavením programů v mozku svých klientů tak, aby zažívali ve svém životě novou realitu. Píši knihy (mé první knihy Trhák aneb 21 kapitol o vašem mozku se prodalo desetitisíce výtisků - www.trhakmozek.cz), jsem autorem vzdělávacích online programů (programy NEURO RESTART® a 5minutovka mají tisíce aktivních členů www.neurorestart.cz, www.5minutovka.cz) a pořádám semináře po celém světě. Mám také vlastní výzkum potenciálu lidského mozku v podobě neurolaboratoře či mozkové posilovny (www.neurotrenink.cz). Zajímají mě moderní technologie, které pomáhají k navýšení lidského potenciálu, a v rámci své práce se spojuji s nejlepšími odborníky z celého světa. Propojuji techniky spirituálního osobního rozvoje s moderními technologiemi, neurovědami a kvantovou fyzikou (jsem členem prestižní evropské Asociace transformačních lídrů a zároveň členem celosvětového Neuroleadership institutu). Zde bych rád zbořil jedno klišé. Když se řekne „neurovědy“, tak si většina lidí představí přísného doktora v bílém plášti v nemocnici, který operuje nádor na mozku. Do této kategorie moje práce ani výzkum nepatří. Když hovoříme o neurovědách, myslím tím aplikované moderní neurovědy, které zkoumají živý a zdravý mozek v akci. Pracuji v terénu, všude tam, kde se odehrává „normální“ život. Jsou také známy pod pojmy jako neuropsychologie, neuromarketing a neuroleadership. Zabývají se navýšením lidského potenciálu, zkoumají, co se odehrává v našich mozcích, když se rozhodujeme, a jak přenastavit svoje hlavy tak, abychom byli šťastní.

V zásadě se dá říci, že se dnes moderní neurovědy neuvěřitelně propojují s kvantovou fyzikou a starými zenovými technikami. Jen díky moderním technologiím a vysvětlení „vědeckinou“ jde vše mnohem rychleji. To mě baví a to jsou body pro nás všechny, kteří chceme na sobě pracovat!

Tato kniha vychází jak z mých výzkumů v neurolaboratoři, tak zejména z praxe s klienty v rámci mého transformačního programu [NEURO RESTART® Peníze](#). Tímto programem prošlo již tisíce lidí, kteří mi tak poskytli dostatečný materiál a relevantní data k tomu, abych se s vámi mohl podělit o funkční techniky. Z výzkumů vyplývá, že nejvíce zanesenou oblastí v našich mozcích jsou právě vadné programy na peníze. Problém s penězi na této úrovni má více než 90 % populace! Když rozklíčujeme problematické programy, ve většině případů se dostaneme k penězům. Špatné vztahy, nízké sebevědomí, chatrné zdraví či obezita a nadváha mají až podezřele často kořeny v programech na peníze. Považuji za velmi důležité, abyste odhalili svoje programy a započali cestu transformace. Víím, že je to cesta, která je schopná vám pomoci a proměnit váš život k lepšímu. To je smysl mé práce a nabízím vám, abychom se vydali po společné cestě. Během této cesty objevíme vaše programy v mozku na peníze a přenastavíme je. Vybudujete si vztah k penězům, jimž otevřete s důvěrou své srdce. Zjistíte, že peníze jsou skutečná a inteligentní forma energie, která je s vámi schopna komunikovat.

Mám ale jednu podmínku. Musíte jít do akce! Je pěkné si číst jakýkoliv text a přemítat o tom, že je to zajímavé, případně se věnovat mentální gymnastice (proč to nemůže fungovat). Pokud ale nerealizujete akce a techniky popsané v této knize, pak nikdy neuvidíte výsledek. Když začnete jednat, garantuji vám, že váš vztah k penězům se promění a brzy uvidíte až zázračné výsledky ... V této knize najdete za některými kapitolami výzvu k akci, popis konkrétních technik, které po přečtení kapitoly uděláte. Tím naše společná cesta nabere postupně na obrátkách a místo obyčejné knihy držíte v rukách „kouzelnou knihu“, po jaké od dětství toužíte. Knihu, která vám přinese peníze. Ovšem jedině vy sami jste tím, kdo ji kouzelnou učiní. Tou mocí je vaše rozhodnutí a vaše akce. Mít, či nemít?!

Moc vám děkuji za spolupráci a pokud shledáte, že vám tato kniha pomohla, a budete vědět o někom dalším, komu může pomoci, děkuji za doporučení této knihy vašim přátelům a známým.

V úctě

Jiří Vokáč Čmolík

Miluji Tě, prosím odpusť mi, omlouvám se, děkuji Ti.

Kapitola 2

Peníze a mozek

Představte si, že jste pozvaní na narozeninovou party. Vcházíte do domu oslavence a mezi dobrotami vás zaujme od pohledu lahodný velký kulatý koláč na krásném podnose. Koláč voní a vypadá lákavě, má ořechovou, makovou a tvarohovou náplň a je nakrájen na osm dílků. Už se vám sbíhají sliny... Jenže v místnosti s vámi je více než sto lidí, kteří si také na koláč brousí zuby. Je jasné, že na každého se nedostane. Jakmile hostitelka vydá pokyn, že je možné začít si brát občerstvení, tak hosté vyrazí pro svůj dílek dobroty. Koláč v mžiku mizí, jen pár lidí si vychutnává koláč, ostatní mají smůlu. Vy jste buď na straně těch, kteří si ho vychutnávají (a možná máte lehké výčitky), nebo na straně těch, kteří polykají naprázdno (hlavně že jim chutná!). Koláč je typický ZDROJ. Je vzácný, je ho málo a poté, co se vytěží (sní), tak je nenávratně pryč. Každé malé dítě ví, že koláč či dort je zdroj a zpočátku se nechce s nikým dělit, je to jeho přirozenost. Při představě, že se má podělit o koláč, vríská, piští, dupe a rudne. Rudne také maminka či tatínek a domlouvají dítěti, vysvětlují, že to není hezké se nepodělit. Dítě dostává první programy „když se teď podělíš s Aničkou o koláč, tak příště se zase podělíš ona s tebou“ a postupným ochocováním se většinou podaří přimět potomka k podělení se o koláč (za což je ratolest řádně pochválena „to jsi hodný“). Nicméně dětská přirozenost to není, každé dítě ví, že koláč mizí. Je mu jedno, co bude potom, právě tady a teď mu někdo chce sníst jeho kus koláče! Zajímavé je, že v dospělosti už nejsme „tak hodní“ a nechceme se dělit například o manželku. Těžko starý rodič bude poučovat dospělého syna „poděl se o Marušku s Pepíčkem, ten ještě neměl...“. Zdroj se těží, zdroj se chrání a o zdroj se často svádí boje. Alespoň tak to máme zakódované.

Ale, vraťme se k naší párty. Hned u vchodu vás hostitel požádal, abyste si zapálili svou čajovou svíčku od obrovité svíce, která stojí uprostřed haly. Máte přitom vyslovit v duchu nějaké přání pro oslavence, které zároveň chcete, aby se splnilo i vám. Přijímáte tuto hru a zapalujete si svou svíčku od plamene mohutné svíce. Stejně tak učiní i více než sto dalších hostů. Najednou se pokoj rozsvítí plamínky desítek malých svíček, atmosféra je sváteční a párty může začít... Plamen svíce je typickým představitelem PROUDU. Každý, kdo si zapálí svíčku od svíce, rozmnoží plamen, přitom samotná svíce je stále v proudu, její plamen neubude, i kdyby se od ní zapálilo tisíce dalších svící. A když dojde vosk, plamen bude zachován v desítkách malých svíček. Když vezmete k této hře malé děti, jsou fascinovány plamenem a tím, jak se množí. Nesnaží se zabránit dalším v tom, aby si zapálili svíčku. Stejně tak je to s dalším typickým proudem, jakým je moře. Dětem nevadí dělit se o proud, proud je neomezený, proudí v hojnosti a je tu pro každého. Bez usilování, bez boje, zkrátka přirozeně v proudu.

S penězi je to stejné, buď náš mozek vnímá peníze jako ZDROJ, nebo jako PROUD. Dvě základní nastavení mozku, které nám přinášejí dvě zcela odlišné životní reality. Aneb jak pravil Albert Einstein, otázkou je, zda žijete v přátelském, či nepřátelském vesmíru. Otázkou je, zda pro vás peníze představují ZDROJ, nebo PROUD. Logicky bychom se rádi rozhodli pro proud peněz, jenže v našem mozku máme doslova věci zakódované, máme v něm určité programy, které rozhodují za nás.

Každý zná ve svém životě situace, které se opakují. Stejně vzorce vztahů, stejné problémy v práci, stejné zdravotní potíže a samozřejmě také stejné problémy s penězi. Možná jste vnímavější k tomuto opakování situací spíše u ostatních. Zvoní telefon a vidíte, že vám volá váš kamarád se slovy „půjč mi prosím peníze!“. „Už zase?“ podíváte se, protože jste mu půjčovali na zaručený rozjezd podnikání již několikrát. „Vím, že to zní neuvěřitelně, ale teď už to konečně vyjde, mám super příležitost....“ a dále rozvádí situaci a přesvědčivě vypočítává, co všechno udělal proto, aby nyní uspěl. Víte z minulosti, že vašemu příteli se několikrát „skoro“ podařilo uspět v podnikání, ale nakonec to vždy dopadlo tak, že neuspěl a prodělal peníze. Také ovšem víte, že je to poctivý člověk, který se nebojí na svém úspěchu pracovat, jen zkrátka asi neměl zatím moc štěstí? Po dlouhé debatě a osobním setkání vás nakonec přesvědčí a vy mu peníze půjčíte. Za pár týdnů vám přítel brečí na rameni. „Zaručená pecka“ nevyšla ani tentokrát, zase se to opakovalo jako podle nějakého scénáře. „Na poslední chvíli se to pos...lo“ lamentuje váš přítel a začíná pomalu věřit na osud. Znáte takové situace? Kdy navzdory tomu, že se snažíte a děláte změny, se stále znova a znova vracíte do stejných situací? Nevěřičně si říkáte pozor, tohle už tu bylo a řešil jsem to ve dvaceti, třiceti, čtyřiceti letech, a bojíte se toho, že to přijde znova? Když se blíží ona osudová chvíle, říkáte si v duchu, jen aby to vyšlo, jen aby to vyšlo, bojíte se jako onen kamarád, aby se to nepos...lo? Jste spíše racionálně zaměřeni, a tak nevěříte na osud či karmu, ale o co tady jde? Je to snad začarované? Mysleli jste si, že pevná vůle a odhodlání to spraví, že to chce jen změnu, která je sice těžká, ale je nutné vytrvat. Evidentně na to disciplína ani změna nestačí, jistě znáte hodně lidí, kteří vytrvale tloučou hlavou do zdi a vytoužená změna nepřichází. Bojíte se, abyste také tak neskončili. Existuje skutečně něco jako osud, karma či snad minulé životy? Zapomeňte na změnu, nutná je transformace vašich programů v mozku a přenastavení epigenetického kódu. Pokud bychom hovořili starým jazykem, možná bychom mohli i dost dobře mluvit o karmě a karmických dlužích v minulých životech. My však použijeme k přiblížení tohoto tématu moderní jazyk neurověd a kvantové fyziky. Dobereme se tak zajímavých souvislostí, které nás přivedou k transformaci. Pojdme si to více přiblížit. Pro mnohé čtenáře mé předchozí knihy Trhák aneb 21 dnů o vašem mozku to bude opakování, můžete proto tuto kapitolu s klidem přeskočit, i když malé zopakování neuškodí. Pro ty z vás, kteří jste se dostali k tématu poprvé, udělám na začátku knihy malou exkurzi do vašich programů v mozku a do podstaty epigenetického kódu. Žádné strachy, celou látku zjednoduši pro pochopení podstaty, není třeba znát latinské názvy částí mozku, stačí pochopit vcelku jednoduchý princip toho, jak jsme přišli k programům v mozku, které ovládají náš život. A jak je můžeme přeměnit tak, abychom dostávali výsledek, život takový, jaký chceme. Pokud vás téma mozku a transformace zaujme do hloubky, doporučuji si přečíst knihu Trhák, můžete si ji objednat přímo na stránkách věnovaných této knize www.trhakmozek.cz. Stejně tak pro zrychlení tempa v této knize neodkazuji na studie a výzkumy, na kterých je výklad založen, pokud je chcete nastudovat, všechny studie, výzkumy a odkazy naleznete v knize Trhák a na internetových stránkách této knihy. Takže pojdme na to.

Západní polovina světa hovořila o osudu. O tom, že existuje něco jako neviditelná síla osudu, která nás navzdory našemu snažení zanese přesně na místa a do situací, které máme zapsané v osudu. Východní polovina světa používá termín karma. Tedy že v tomto životě zažíváme následky činů v minulých životech, rodíme se a umíráme ve stále stejném cyklu, dokud nedojde ke karmickému vyrovnání. Karma hovoří také o tom, že vše, co v životě uděláte, se zapisuje a sčítá na váš karmický účet, podle kterého se pak odehrává váš současný život a stejně tak i ty další, co přijdou. Moderně tento fenomén označujeme za PROGRAM. Je to neutrální výraz, který není zatížen náboženskou představou a v podstatě odpovídá tomu samému. Ano přátelé, naše životy ovládají programy v našem mozku, které z 90 % nejsou naše, ale zdědili jsme je po předcích v rámci epigenetického kódu! Většina lidí stále ještě žije v bludu jménem „svobodná vůle“, který předpokládá, že každý z nás se rozhoduje vědomě podle toho, zda se mu něco líbí, či ne. Že to, zda jste sáhli po této knize, je vaše svobodné rozhodnutí. Že na jakoukoliv nabídku řeknete ano, či ne podle toho, jak jste se právě vědomě a svobodně rozhodli. Jenže je to jinak! Váš mozek rozhodne za vás na základě příslušného programu až o několik vteřin dříve, než si to toto rozhodnutí uvědomíte. O tomto faktu se již dnes ve vědeckých kruzích nepochybuje, jen je jaksí natolik šokující, že v základu otřásá celou podstatou naší kultury. Věříme přece, že jednáme ze svobodné vůle. Ve skutečnosti za nás rozhodují programy.

Podezření na to, jak je to se svobodnou vůlí, se datuje od prvních výzkumů doktora Benjamina Libeta v sedmdesátých letech a podezření se potvrdilo mnoha výzkumy a testy toho, že mozek reaguje nezávisle na svobodné vůli o celé vteřiny dříve, které prováděli neurologové, jako je John Haynes či vědecká celebrita a zakladatel celosvětového klubu skeptiků neurolog Sam Harris. „V určitou chvíli, než si uvědomíte, co hodláte udělat, tedy v čase, kdy se vám subjektivně zdá, že máte absolutní svobodu zachovat se, jak se vám zachce, váš mozek již rozhodl a vy si toto rozhodnutí teprve zpětně začnete uvědomovat a uvěříte, že jste jej učinili vy,“ popisuje ve zkratce, jak fungují programy, Sam Harris ve své knize „Konec svobodné vůle“. Cože? Jsme tedy skutečně hříčkou programů v našem mozku, chcete-li hříčkou osudu či karmy? V zásadě ano, naštěstí máme jistou možnost, jinak by ani nevznikla tato kniha. Je možné staré programy vymazat, přepsat a nahradit je novými. Když se vám to podaří, pak se stanete pány své reality, protože si novou realitu naprogramujete. Komu se to podařilo, ten byl archaicky označován za svatého (pokud lidé věřili na osud) či osvíceného (karma), zkrátka ten, kdo dokázal vyjít ze zaběhaných kruhů. Dobrá zpráva je, že se to může povést i vám! Abych vám přiblížil, jak takové programy pracují, ukáži vám to na následující metafoře.

Co se stane, když máte razítko a na něm určitý zářez, šmouhu? Ano, na všem, co razítkem otisknete, bude ona šmouha, onen zářez. Když posíláte data z počítače do tiskárny a v programu máte tiskovou chybu, pak všechno, co vyjde z tiskárny, obsahuje tuto chybu. Můžete se snažit vyměnit tiskárnu, tonery, papíry a stejně dostanete stále stejnou chybu, protože vada je v nastavení programu.

Když máte fotoaparát a na jeho objektivu máte škrábanec, pak všechny fotografie, které s ním pořídíte, budou mít škrábanec, který zkrasí obraz, který jste chtěli zaznamenat. Ze začátku vám to bude vadit, pak si ale zvyknete a pokud třeba vaše děti nikdy neviděly fotoaparát bez škrábance, budou se domnívat, že na každou fotografii patří škrábanec. Stejně tak mozek si můžeme představit jako obrovské razítko, které do reality otiskuje to, co má v sobě uloženo. Když máme soustavu razítek, hovoříme o matici, když máme soustavu matic, říkáme tomuto systému MATRIX. Podobnost s kultovním filmem není čistě náhodná. Náš mozek je většinu času nastaven na autopilota a řídí se zásadně tím, co má uloženo v programu. Pokud máte například v mozku program, že „peníze jsou špinavé“, buďte si jisti, že to mozek zařídí tak, abyste se moc neušpinili. Jistě chápete, že na programy v mozku je jakákoliv změna zvenku krátká, vyměnit zařízení k počítači nestačí (když stále někdo mění partnerky, protože stále nenašel tu pravou, problém není v partnerkách, ale v nastavení jeho mozku). Změna funguje pouze dočasně a má jojo efekt, který hodně lidí dobře zná z pokusů o hubnutí. Pokud je člověk vystaven tlaku a drží dietu, pak hubne, když tlak povolí, vrátí se původní váha jako jojo (mnohdy ještě přibereme více než před dietou). Změna funguje na bázi elasticity, když vyvineme tlak, je guma natažená, jakmile tlak povolíte, guma se smrskne do původní polohy. To je povaha změny. Pokud chcete vidět výsledek, musíte doslova přepsat program, jít hluboko dovnitř a začít pracovat s transformací, hlubokým přenastavením, které je založeno na principu neuroplasticity. Váš mozek je tvárný a existuje možnost přepsat nevyhovující programy, musíte ale jít metodou zevnitř ven, cestou transformace. A o transformaci programů na peníze v mozku je celá tato kniha. Pokračujme v naší metafoře, která nám přiblíží epigenetický kód.

Každý z vás má pravděpodobně mobilní telefon. Každý takový přístroj má RAM, neboli operační paměť, zkráceně kapacitu, kolik se do něj vejde například obrázků či videí. Co se stane v momentě, když máte na svém mobilním telefonu plnou operační paměť? Když nemůžete dál fotit a naplno využívat funkce přístroje? Jednoduše se podíváte, která data můžete vymazat, abyste uvolnili paměť. Fotografie a data, o která stojíte, přetáhnete na hard disk, pevné úložiště na svém počítači. Odtud si můžete fotografie a data zálohovat a zpátky nahrát na jakýkoliv nový telefon. Některá data se nahrávají automaticky při každém novém stažení, protože byla do přístroje zakódována výrobcem. A stejné je to s epigenetickým kódem. Zcela jistě znáte DNA a genetický kód. Málokdo však ví, že existuje genetický obor, který je mladší než objev DNA, o to však zásadnější. Slovo „epi“ znamená nad, epigenetika je poté spojením slov „nad geny“ neboli to, co je genům nadřazené. Představte si epigenetiku jako šéfa velké firmy, kdy geny jsou jeho podřízení manažeři, dělají to, k čemu jim dá pokyn velký šéf, epigenetický kód. V našem genomu je mnoho a mnoho genů, kromě fyzických dispozic tam jsou i geny geniality či geny chování oběti. To, zda se probudí, či navždy zůstanou spát, záleží na tom, jaké impulsy dostanou v rámci epigenetického kódu. Váš mozek je jako onen mobilní telefon a má určitou operační paměť toho, co si vědomě pamatujete a můžete vědomě ovlivnit (nebo alespoň máte tu iluzi). Snímá to, co vidíte „tam venku“, jako realitu a posílá

vám do mozku obrázky, podle nichž dále zapíná či vypíná určité programy tak, jak má nastaveno v epigenetickém kódu. Vaše operační paměť byla do vašeho mozku nahraná v momentě vašeho narození z velkého hard disku, epigenetického kódu všech předků a generací ve vaší rodině. Získali jste tak celou výbavu programů pro život. Celý život budete reagovat podle těchto programů. Za určitého předpokladu, pokud se dozvíte proč a jak na to, se vám může podařit dostat se ke kódu a udělat restart. V momentě, kdy uděláte zkušenost, která ještě není v hard disku zapsaná, pak se průběžně a zejména v momentu vaší smrti uloží tato zkušenost do zápisu epigenetického kódu a přejde na další operační paměť, další pokolení, které se narodí s mozkiem, do kterého se nahraje celý kód. Z tohoto pohledu má karma a minulé životy něco do sebe, co myslíte? Není nutné věřit v reinkarnaci podle buddhistické či hinduistické filozofie, avšak to, že zkušenosti jsou zapsané v kódu, který se dědí, je vědecky dokázáno. Epigenetika se také nazývá kulturní genetikou, v kódu máme totiž otištěny nejen fyzické předpoklady, ale také celé situace a příběhy. V celých rodinných analogiích můžeme pozorovat nejen stejné choroby (to si vysvětlíme genetickým zatížením), ale také stejné příběhy a příhody. Něco se stalo vaší babičce, vaší mamince, stalo se to vám a nyní pozorujete, jak se do stejné situace řítí vaše dcera. Jako přes kopírák. Program zůstává stejný, jen časové a kulturní kulisy se mění. Není divu, že všechny spirituální směry vyznávaly přetnutí osudového kruhu či vystoupení z bludného kolotoče karmy a cestu k tomu, stát se svatým či osvíceným. Jste na dobré cestě poznat svoje programy na peníze, které jste zdělili po svých předcích, a tyto programy transformovat tak, abyste ve své realitě viděli výsledek, peníze! Věřím, že jsem srozumitelný a také chápu, že to může být na první stránky této knihy celkem „nálož“. Nebudu vás ale šetřit a sdělím vám další důležité informace potřebné k pochopení celého procesu, kterým vás provedu v této knize. Nadechněte se a můžeme pokračovat?

V našem mozku máme přes sto miliard mozkových buněk, neuronů. Tyto neurony vysílají mezi sebou informace rychlostí až 300 kilometrů za sekundu po dálnicích, které spojují jednotlivé neurony a jsou postaveny z takzvaných synapsí, spojů mezi neurony. Každý neuron vysílá informace až deseti tisícům sousedních neuronů a matematický součet těchto aktivit odpovídá všem známým hmotným částicím ve vesmíru! Programy a informace vytvářejí elektrochemické signály, jakési záření, které z mozku putuje do zesilovače programů a tím je naše srdce. Srdce má 60x vyšší elektrické a 5000x vyšší magnetické pole, než má mozek. Mozek sám o sobě nic necítí, ani bolest. To, co prožívá emoce a je schopno cítit bolest či prožívané štěstí, je naše srdce. Kdyby vám někdo vyznal lásku „miluji Tě celým svým mozkiem“, rádím vám, berte nohy na ramena! Když se vám rozbuší srdce, rozklepou se vám často i kolena a skrze tělo provedete akci či naopak od akce ustoupíte. Celému systému říkáme nervový systém, neurosystém. Ten má základ ve vašem mozku a přes srdce a cévy ovládá celé vaše tělo. Nic se ve vašem životě nestane bez příkazu mozku, nedojdete se ani vyčůrat, natož byste dokázali přečíst řádky této knihy. Mozek jedná na základě programů a zkušeností, které máte uloženy v mozku z více než 90 % od svých předků.

Sem samozřejmě patří i moudra pronášená o penězích ve vaší rodině, která jste slyšeli jako děti, o tom ale později v dalších kapitolách. Tyto programy jsou zapsány a umístěny v mozku na územích, kterým říkáme mozkové mapy. Lidský mozek je nejdokonalější zařízení ve vesmíru, každý den přicházejí z neurolaboratoří a výzkumů další nové a nové, stěží uvěřitelné poznatky. My si mozek pro zjednodušení rozdělíme do tří částí, které jsou popsány detailně v knize Trhák. To, jak se nám projevují peněžní programy, záleží na tom, v jaké části mozku a v jaké mapě je máme zapsány, uloženy. V následujícím textu vás seznámím s těmito třemi částmi mozku a tím, jak se peněžní programy projevují, pokud je máte zapsány na mapě v té které části mozku. Co je pro vás důležité, že budeme pracovat především s částí, kterou nazývám NEO, která pozitivně ovlivňuje naše chování k penězům. Cílem této knihy je, abyste si vybudovali kladný vztah k penězům a přepsali své programy do mozkových map krále NEO. Kde sídlí peněžní osudové programy v mozku, se dozvíte v knize Mít, či nemít? Peníze (www.mitcinemit.cz).

Představte si mozek jako zeměkouli. Pokud chcete znázornit Zemi ve formě mapy, rozpůlíte ji na mapu východní a západní části světa a získáte tak rozloženou mapu. Když si takto rozdělíte do mapy svůj mozek, vyjde vám pravá a levá mozková polokoule. Ve vaší mozkové mapě jsou vidět území plaziho a emočního mozku, stejně tak jako rozsáhlá území neokortextu. Žádné místo na vaší mozkové mapě není neobsazené, o každý kus půdy se tvrdě bojuje vaší pozorností. Představte si, že pro každou činnost a myšlenku máte na mapě zaznamenané území, jsou tam vesnice, města a celé státy, mezi nimiž jsou hranice. Pokud některé dovednosti nepoužíváte, přijdete o ně a území na mapě obsadí sousední mozkový stát. Heslem neuroplasticity, neustálé proměny vašeho mozku je anglické heslo „use it or lose it“ používej to, nebo o to přijdeš. Ve vašem mozku jsou celá rozsáhlá území na oblasti peněz. Pokud máte primárně na své mapě stát se jménem Bídov, musíte takovou mapu (program) přepsat na stát Bohatov a území na mapě obsadit novým programem, není tam místo pro oba. O tom je celé přeprogramování a neurorestart, nastavit v mozku programy a mapy na peníze tak, jak je chceme přijímat v realitě. Budeme pokračovat dále a podíváme se na to, jak funguje mozek jako vysílač a přijímač a jaký používá kódovací jazyk, jakou řečí mluví váš mozek.

Každý člověk je chodící vysílač a přijímač. Vše kolem nás jsou vibrace, frekvence nebo chcete-li signály. Barva zdi, na kterou se díváte, je ve skutečnosti frekvence barev, které zaznamenává váš mozek a zpětně kóduje do programu „barvy“ v mozku a dává vám signál, zda se vám ta barva líbí, nebo ne. Existují hmotné vibrace, stejně jako vibrace nehmotné. To jsou například myšlenky a emoce. Každý to znáte, s některými lidmi je vám dobře a před některými lidmi máte tendenci utíkat. Prostě se vám nelíbí, vyzařují totiž energii, která je vám nepříjemná. Obdobně tak na vás vysílá vibrace i okolí, v některých místech je vám velmi dobře, jiná místa a místnosti na vás naopak působí stísněně, necítíte se tam dobře, začne vás bolet hlava. Nehmotné vibrace si můžeme přiblížit na příkladu FM vln či GSM signálu.

Právě teď kolem vás frčí neskutečné množství nehmotných signálů. Představte si, že byste najednou měli slyšet všechny radiové stanice v éteru či všechny telefonní hovory, které právě teď probíhají kolem vás. Hlava by se vám rozskočila na tisíc kousků! Když znáte příslušný FM kód či telefonní číslo, pak jednoduše zadáte kód a přijmete informace z „vesmíru“, můžete s někým hovořit či poslouchat svoji oblíbenou radiovou stanici. Někde je vysílač, který vysílá program, vy máte přijímač, který si naladíte anténou na příjem, spojení je velmi jednoduché. Každý člověk, každá myšlenka, každý předmět, ať již živý či neživý, má svoje vibrační, frekvenční pole. Toto pole vysílá frekvence pro vaše programy a naopak vaše programy jako anténa vysílají ven a ladí se na stejnou frekvenci. Jak vysíláte, tak přijímáte. V této kapitole jsme si již představili, že neurosystém se skládá ze tří částí, váš vysílač a přijímač má tyto tři části: mozek, kde jsou uloženy všechny programy, srdce, které zesiluje signál programů z mozku, a tělo, které je výkonnou složkou vašeho systému. Pokud si budete něco myslet, možná to i vnitřně budete prožívat, ale nezvednete se a neuděláte to, nic se nestane, nezahřmí... Tělo je poslední článek v řetězci, který vás dostane do akce, zajistí proměnu. Důležité je vědět, že ke každému přepsání programů potřebujete všechny tři části vysílače/ přijímače, tedy mozek, srdce i tělo. Peníze, stejně jako všechny ostatní věci, vztahy a činnosti, prožíváte celým „člověkem“, celým neurosystémem. Jste chodící vysílač, vaše programy a názory skutečně komunikují, vysílají na „něco“ tam venku, na vyšší, univerzální frekvence, ať jste si toho vědomi, či nikoliv. A to „něco“ tyto signály přijímá a posílá vám zpět výsledek, podle toho, na jaké frekvenci vysíláte. V případě, že vysíláte na negativní frekvenci peněz, vrátí se vám negativní odpověď a zkušenosti zpátky. Tento cyklus posílí vaši zkušenost, že je to „realita“, které uvěříte, a tento kód budete šířit jako „pravdu“ podpořenou svými zkušenostmi. Přitom stačí přeladit frekvenci a dostanete jiný výsledek. Vysvětlím vám tuto zákonitost soukromých vesmírů a pravd na technice, které se říká „kruh programové reality“. Veškeré vibrace se do mozku dostávají jako informace. Kolem vás probíhá v tuto chvíli více než 15 milionů bitů informací za sekundu, vy jste však vědomě schopni přijmout zhruba pouze miliontinu informací, které jsou právě k dispozici. Ty ostatní nejste schopni vědomě zpracovat, přesto na vás působí na podvědomé a nevědomé úrovni (například i záření mobilních zařízení, elektrosmog apod.). Vědomé informace tvoří jakýsi filtr toho, co se vám dostane do mozku, co si tam pustíte. Jak praví klasik „hlava je kulatá, aby myšlení mohlo měnit směr“, na druhou stranu znáte situace, kdy se vám do hlavy dostane myšlenka, které se nemůžete zbavit, či se vám neustále vybavuje v mysli vtíravá melodie. Informace je forma energie, která spustí ve vašem okruhu v mozku pět filtrů „reality“, jimiž vstupní informace projde jako sítem. První filtr se jmenuje PŘESVĚDČENÍ. Je to základní kód toho, jak to podle vás ve světě chodí a vypadá. Zda žijete v přátelském, či nepřátelském vesmíru, zda jsou lidé primárně dobří, či zlí. Patří sem vaše výchova a zkušenosti vašich předků, je to váš silný systém přesvědčení. Druhý filtr je INTERPRETACE. Tímto filtrem interpretujete všechno, co se kolem vás děje, interpretace vychází samozřejmě z přesvědčení a zakládá určité předpoklady, OČEKÁVÁNÍ toho, jak se situace vyvine. Očekávání je třetím filtrem reality a informací zvenku. Na základě svého přesvědčení situaci zhodnotíte, tím ji interpretujete a vytvoříte si určitá očekávání.

Pokud se vaše očekávání naplní kladně, máte radost či se cítíte uspokojení, jste šťastní. V opačném případě jste zklamaní, naštvaní či frustrovaní. Zkrátka to ve vás vytvoří chemický koktejl, kterému říkáme EMOCE, což je čtvrtý filtr reality. A jsme u pátého filtru reality, emoce vás nastartují k akci, která je na vás vidět, ovlivní vaše CHOVÁNÍ. Buď jste příjemný, nebo protivný. První a poslední filtr jsme schopni u ostatních zaznamenat, prostřední filtry nikoliv, nevidíte ostatním lidem do hlavy a většinou neznáte jejich systém přesvědčení, jejich očekávání ani vnitřní emoce. Něco řeknete, vyšlete nějakou informaci a druhá strana se urazí „ty jsi vážně blbeček!“ a práskne dveřmi. Nemáte ani ponětí o tom, co se stalo – „řekl jsem něco špatně?“. Druhá strana vaši informaci na základě svého přesvědčení interpretuje jako útok, naštvete se a urazí se a řekne vám, že jste blbeček. Tohoto chování si už všimnete, to vysílá opět určitou informaci a energii k vám a vyžaduje zase vaši reakci, někdy třeba podrážděnou (se nepo...r!), což druhé straně potvrdí její přesvědčení, že jste blbeček... Podle našich programů a systému přesvědčení mohou dva lidé v úplně stejné situaci a na stejném místě zažívat zcela rozdílnou „realitu“. Informace tam venku je stále stejná, pro jeden mozek se však jedná o hrozbu, pro druhý o příležitost. Začnou podle toho vysílat a podle toho také přijmou výsledek. A máte lidově řečeno osud či karmu jako vyšitou! Demonstrujme si to na programech vztahů k penězům u dvou pánů, první se jmenuje pan Smutný, druhý je pan Veselý.

Pan Smutný vyrůstal v neutěšených poměrech, kdy často nebylo více peněz než na jídlo. Malý pan Smutný byl vychováván ke skromnosti, nemohl si dovolit to, co jiné děti z bohatších a „lepších“ rodin. Tatínek ani maminka jej moc nechválili a většinu času trávili v práci, aby uživil rodinu. Často zažil hádky o penězích u společného jídla. Nasával programy o tom, že pro peníze je třeba tvrdě pracovat, zadarmo ani kuře nehrabe a že peníze jsou kořenem všeho zla. „Očekávej raději vždy tu horší variantu, abys pak nebyl zklamaný, když to pak vyjde, budeš jen příjemně překvapen,“ slyšel životní moudra od svého otce. V osamělých chvílích si představoval, co všechno by s maminkou a tatínkem mohl dělat, kdyby nemuseli vydělávat peníze a nebyli stále tak unavení. V dospělosti pan Smutný začal pracovat v jedné obchodní firmě jako obchodní zástupce a svojí prací uživil sebe i svojí rodinu. Peníze pro něj znamenají červený hadr, často sní své dětské sny, jaký by byl život bez peněz. Přesto tvrdě a poctivě pracuje, jen je často smutný... Nedávno dostal pan Smutný nabídku ověřeného systému, jak vydělat hodně peněz. Už když s tím ten chlap přišel, věděl, že jde o nějaký podvod (přesvědčení)! Je jasné, že bez práce nemůže vydělat peníze, a ten člověk je skutečně divný, snaží se jej připravit o jeho těžce vydřené jistoty. Je to ten typ lidí, co parazitují na práci druhých (přesvědčení). Poměrně rychle se pan Smutný dopálil (emoce) a protože je upřímný chlapík, pěkně tomu vychcánkovi řekl, co si o něm a o celé mašinérii peněz myslí, poslal ho zkrátka někam ... (chování). Upřímně řečeno, choval se jako idiot. A jak myslíte, že na něj reagoval člověk, který mu učinil nabídku? Ano, správně, jako na idiota. Nenechal si to líbit, nazval jej chudákem, který bude navždy chudý, stejně jako jeho rodina.

To pana Smutného utvrdilo v jeho programu, že jakmile jde o peníze, jsou lidé zlí, chamtiví a peníze jsou kořenem všeho kořenem všeho zla. Pan Smutný dál pracuje za peníze, které jej jakžtakž uживí, ve stejné obchodní firmě. Svému synovi často říká „jo mladej, život je pes.“ Jeho nejčastější slovo je „kdybych“ a „až pak“.

Pan Veselý vyrůstal v rodině, kde jeho tatínek často se smíchem říkal, že „peníze nesmrdí“. Maminka s malým panem Veselým trávila hodně času společným čtením a aktivitami. Tatínek se klukovi také věnoval, často spolu chodili na tenis či jen tak do přírody. V jejich rodině měli vždy hojnost peněz, tatínek často panu Veselému ukazoval systém, díky němuž měla rodina peníze, i když jezdili na dovolené k moři či na hory. První práce, do které nastoupil pan Veselý, byla ve stejné obchodní firmě, v níž pracoval i pan Smutný. Pana Veselého zajímal svět obchodu a chtěl si vyzkoušet svoje schopnosti a něco se o sobě dozvědět. Jednoho dne i on dostal stejnou nabídku systému, jak vydělat hodně peněz. Okamžitě zbystřil, věděl, že vybudovat si takový systém je základní stavební prvek bohatství, v nabídce viděl příležitost a sedl si s oním člověkem na kávu (přesvědčení). Systém pana Veselého zaujal a i když měl pár připomínek, viděl, že onen sympatický pán má srovnané v hlavě hodnoty a peníze, určitě to byla zajímavá příležitost, o které chtěl vědět více (interpretace). Na chvíli se zasnul a představil si všechny možnosti a věci, které může podniknout s funkčním systémem, jenž mu bude přinášet peníze. Zvedla se mu nálada, začal se usmívat (emoce) a dohodl si s pánem další schůzku, na kterou si připravil otázky a námítky (chování). Kdo myslíte, že dokázal vybudovat systém na peníze? Kdo během krátké doby získal hodně peněz a dělal, co jej baví? Správně, pan Veselý. Nejčastějším slovem pana Veselého jsou „možnosti“ a „právě teď“.

Přitom oba dva sdíleli stejnou pozici ve stejné obchodní firmě. Pan Smutný svým postojem vysílá signál oběti, svět je zlé a nefér místo, cokoliv se může pokazit, pokazí se. Signály pana Veselého jsou signály přátelského vesmíru, jsem dobrý člověk a zasloužím si to nejlepší. Samozřejmě že skutečnost není idylická, panu Smutnému se nedějí jen špatné věci a panu Veselému jen ty dobré. Klíčový je však postoj, který k těmto situacím zaujímají, signály, které vysílají ven. Jakmile nastane negativní situace, pan Smutný rezignuje – „já to říkal, já to věděl, že se to nakonec pokazí, že to nedopadne dobře“ – a ujme se role oběti. Pan Veselý se řídí heslem přátelského vesmíru, že vše má svůj smysl a že vše nakonec dopadne dobře. Pokud to tak nevypadá, znamená to, že ještě není konec, a pan Veselý vytrvá ve svém pozitivním postoji, který se mu nakonec odmění vítězstvím. I pan Smutný však může přenastavit své problematické programy na peníze, bude to do něj však vyžadovat akci a odvalu.

Máte odvahu vydat se po cestě transformace? Je to nebezpečná, ale dobrodružná cesta, která se vyplatí nejenom vám, ale i dalším pokolením, jimž odkážete lepší epigenetický kód.

Na výše uvedeném příkladu jsem vám ukázal, že neexistuje objektivní realita, je pouze realita, kterou si sami vytváříme skrze začarovaný kruh přesvědčení. Pokud jej nepřeměníme, funguje pořád dokola, generaci za generací. Podle toho na jakou frekvenci ladíte, takový signál dostáváte zpět.

Epigenetický kód je soubor programů nahraných na „harddisku“, někteří psychologové jej označují za kolektivní nevědomí či společný kód určitého národa, etnika či rodinných genealogií. Tento kód se poté replikuje do všech dalších operačních pamětí, mozků, které se rodí s již hotovou genovou výbavou a jistým předurčením životního příběhu. Naštěstí se však i epigenetický kód vyvíjí a formuje v jediném možném místě v časoprostoru ve vesmíru, tím místem je okřídlené „tady a teď“. Jediná možnost je sáhnout do kódu a přenastavit jej pomocí akce, ne v minulosti, ne v budoucnosti, až pak, až potom, co dostudují, co se narodí děti, až odrostou děti, ... ale právě teď. Programy v epigenetickém kódu jsou aktivovány, deaktivovány či přepsány pomocí tří veličin, kterými do našeho systému vstupují informace ve formě energie. První veličina je JÍDLO, to, co jíme a pijeme. Příjem potravy spolu s dýcháním je základní, elementární příjem energie. Toto je celkem snadno pochopitelné, pokud jíte nezdravě, pak onemocníte. Pokud jste nemocní, vyléčíte se úpravou stravy, dietou. Všimněte si zde jedné zajímavé věci, většina chudých lidí trpí nadváhou či obezitou. Mezi bohatými lidmi není až na pár výjimek mnoho tlustých lidí. Na golfu mnoho obézních lidí nenajdete. Chudí lidé vnímají peníze jako zdroj energie, protože je tohoto zdroje málo, jejich tělo ukládá zdroj v podobě tuku. Půsty, vegetariánská či veganská strava vždy patřily k základní výbavě každého spirituálního směru hledajícího osvětlení. Druhá veličina je PROSTŘEDÍ, ve kterém se vyskytujete. Součet tváří lidí, které každý den potkáváte v metru, v práci a ve svém okolí. Prostředí, ve kterém žijete a pracujete, jak je zařízen váš dům či byt. Toto všechno směrem k vám něco vysílá, ovlivňuje vás a programuje dvacet čtyři hodin denně. Prostředí vás formuje více, než si dokážete představit. Výstižně to pojmenoval král Šalamoun ve svém přísloví „Kdo chodí s moudrými, bude moudrý, kdo kamarádí s tupci, ztroskotá“. Sílu prostředí si vždy uvědomím, když se vrátím z cest po Latinské Americe, kde se lidé většinu času přirozeně a bez většího důvodu usmívají. Když mě navštívil můj přítel z Kostariky, byl zděšen ranní projíždkou pražským metrem. „Copak všichni mají mor? Držte státní smutek?“ ptal se mě, když viděl po ránu masu kyselých obličejů mířících do práce. Když se vrátím z cest, pak se také nějakou dobu, většinou tak dva týdny bezdůvodně usmívám. Postupem času kyselým obličejům neodolám a tvářím se také kysele. Na svědomí to mají takzvané zrcadlové neurony, které nápodobou od okolí zapínají stejné neurony i ve vašem mozku. Pokud jste v prostředí bídy, bída se na vás přenese. Jídlo a prostředí jsou dvě veličiny, které proměňují epigenetický kód zhruba z padesáti procent. Tou druhou polovinou, nejsilnější veličinou nutnou k přeprogramování kódu, je naše MYŠLENÍ. Neboli to, jak zpracováváme energii informací, které se k nám dostávají, a jaká myšlenková schémata poté pracují na vysílání našeho signálu. Na veličinu myšlení si posvětime na dalších řádcích této kapitoly.

Jak přijímáme informace do mozku? Každá informace je rozložena na části, které musí mozek pospojovat, a přiřadit ke každému slovu asociaci, kterou máme s tím slovem spojenou v mozku.

Když čtete řádky této knihy, ve skutečnosti nečtete text, ale celé kontexty, které před vámi odehrávají příběh, kniha před vámi ožívá a vy si „představujete“ to, co právě čtete. Mozek není textový editor, mozek každou informaci překládá do svého jazyka, mozkovštiny. Stejně tak když se řekne určité slovo, váš mozek pomocí mozkovštiny zapojí určité asociace. Představte si, že jste se právě zakousli do zralého, šťavnatého CITRÓNU! Citrón důkladně vychutnávejte, vysajte z něj všechnu šťávu. Pravděpodobně „cítíte“ kyselou chuť citrónu ve svých ústech, přestože zde žádný citrón není. Mozek vám spustil odpovídající asociaci ke slovu citrón. Mozek VIDÍ žlutou kůru citrónu, VNÍMÁ, jak mačkáte jeho dužinu, a CÍTÍ kyselou chuť na jazyku. Když si kousnete do citrónu, očekáváte kyselou chuť, to je program, vaše zkušenost s citrónem. Programovací řečí mozku, mozkovštiny a vašeho myšlení je kód ve formátu VAK, video, audio, kinestetik. Mozek musí danou věc „vidět“, vizuální vjemy zprostředkovávají mozku informace, co se tam venku děje. Další jsou sluchové vjemy, „slyšíte“, jak šumí moře. Kinestetické vjemy jsou pohybové vjemy, jako jsou například dotyky, chůze či hmat. V rozšířenější verzi se používá formát VAKOG, kdy O reprezentuje olfactory neboli čichové vjemy a G představuje gustatory, náš smysl vnímat chutě. Základem je, že mozek si vše musí umět PŘEDSTAVIT, cokoliv si umíte představit, dokážete také udělat neboli převést z myšlenek do hmoty, zrealizovat. To se také děje, všimněte si nešťastníků, kteří se něčeho tak bojí (v jejich představách vidí, slyší a cítí tu hrůzu), že se jim nakonec stane přesně to, čeho se nejvíc obávali. Říkáme, že si na to sebe přivolali. V mé knize Trhák naleznete šokující výzkumy, jak představivostí a sugescí lidem fyzicky narostou svaly bez fyzického cvičení, či jak je možné se naučit hře na klavír pouze mentálním tréninkem (představovat si hru v mozku). Jedná se doslova o magii, které se budeme věnovat v kapitole Spiritualita a peníze. Mozek si v rámci svého programovacího jazyka VAK vytváří asociační zkratky, které poté vysílá na autopilotní režim, bez vaší vědomé pozornosti, ještě dříve, než se stačíte „vědomě“ rozhodnout, a rozhodne tak za vás. Jste pak bez šance cokoliv změnit. Mozek používá slovních spojení, kterým říkáme slovní klíče. Jsou sestaveny pomocí doslova magického účinku slov. Pro tyto slovní spojení používám také výraz „scénářová slova“. Používáním stále stejných scénářových slov dostanete zaručeně výsledek v podobě předem napsaného scénáře. Neboli „jak se do lesa volá, tak se z lesa ozývá“. Tyto slovní klíče a scénářová slova poté kotví či přenastavují (transformují) mozkové mapy a programy v mozku. Jde o ono okřídlené „změň své myšlení, změníš svůj svět“. Myšlení je velmi mocná páka, pojďme ji využít. Společně přijdeme v této knize i na vaše používané slovní klíče a scénářová slova. O jaké slovní klíče jde? Každý jich zná a slyšel ve své rodině celou řadu, peníze jsou „prachy“, peníze se „utrácí“, prohlášení jako „bez práce nejsou koláče“, „chudoba cti netratí“, „peníze budou, my nebudeme“, „peníze jsou kořenem zla“, „špinavé peníze“. Všechna tato zdánlivě neškodná úsloví a slova jsou silné slovní klíče, určující sílu vašeho myšlení a nastavují váš vysílač! Co myslíte, že budete poté přijímat?

Podívejme se na jedno opakující se drama u stolu v jedné rodině. Sedí u něj maminka s pětiletou dcerkou, židle, kde sedává tatínek, je prázdná, je čas večeře. „Maminko, proč s námi není tatínek?“ ptá se smutně dceruška. „Tatínek přijde z práce, až budeš spinkat, tatínek MUSÍ vydělávat peníze,“ snaží se vysvětlit maminka.

Ač se vám to může zdát nelogické, v mozku malé holčičky se kotví program „tatínek není se mnou, protože nejsem dost dobrá, musí vydělávat peníze, peníze se vydělávají prací“ a obviněny jsou peníze. Opakováním, cyklením této situace se posiluje tento myšlenkový okruh a uloží se do nevědomé, autopilotní části. V dospělosti má dcera problémy se sebehodnotou a s penězi, je to jako začarované...

Když neustále skloňujeme slovo peníze, pojďme si v krátkosti vysvětlit, co vlastně peníze jsou. Víme již, že vše je energie, některá energie se projevuje hmotně (dřvo), jiná nehmotně (myšlenka). Všechno kolem nás je energie v pohybu a jedna forma energie plynule přechází v druhou. Základní zákon z fyziky o zachování energie je jednoduchý, energii nemůžete vyrobit ani zničit. Energie stále proudí, jediné, co můžete udělat, je energii přeměnit na jinou formu energie, transformovat. Pokud spálíte dřvo, hmotnou formu energie, dostanete teplo, nehmotnou formu energie. Dřvo se pouze transformovalo z jedné energie do druhé. Peníze jsou ohromná a inteligentní energie projevená ve hmotě. Je jedno, co pojmem „peníze“ označíte, zda se jedná o fyzické zlaťáky, bankovky, impulsy na kreditní kartě, internetovou měnu bitcoin či alternativní měny, jako je směna hodnot zboží a služeb, takzvaný barter. Peníze jsou to, čemu dáváme hodnotu, na které se všichni shodnou, hodnotu, za kterou můžeme směňovat energii. Všechno má svoji cenu a za vše se platí. Za každý váš nádech či pohyb platíte spotřebovanou životní energií, kterou musíte někde zpátky načerpat, je to koloběh proudu. Nikdo peníze nevlastní, jen směňuje. Pokud musíte nalézt vlastníka, pak všechny peníze patří Bohu, Vesmíru, Proudu, Matce přírodě nebo jak to nazvete, to je celkem jedno. Této energii říkám vyšší frekvence, vyšší vibrace, pokud se napojíte na tuto energii, na tento proud, bude vám dáno. Záleží na tom, jak máte nastavenou anténu, jaký máte vztah ke svým penězům, což si rozebereme v dalších kapitolách.

V raných počátcích ekonomie, tedy vědy, která by měla zkoumat náš vztah k penězům, se zrodil fantom, kterého ještě nikdy nikdo neviděl. Je vzácnější než sněžný muž Yeti. Tímto fantomem je Homo Economicus neboli člověk ekonomický, racionální. Podle zbožného přání akademiků by lidé měli být ohledně peněz racionální a dělat svá rozhodnutí po zvážení všech logických pro a proti. Homo Economicus ovládá peníze. Jenže je to naopak, peníze jako energie ovládají nás. Čím dříve se s tím smíříte a pochopíte to, tím lépe pro vás a váš život. Peníze tu byly, jsou a budou, bude se vyvíjet jejich forma. Dříve se platilo solí či mušličkami kaurí, jejich energie ale zůstává stejná. Jaký je váš vztah k penězům? Máte svůj kód nastaven na plus nebo minus? U peněz nejde o čísla, není to abstraktní pojem. U peněz jde o vztah, ne metaforický, ale doslovný vztah k mocné síle a energii. Právě na tomto vztahu budeme společně v této knize pracovat.

Kapitola 3

Váš vztah k penězům?

Připomeňte si, jaká úsloví jste slyšeli v dětství o penězích. Byla to prohlášení typu „Bez práce nejsou koláče? Peníze nejsou všechno! Peníze budou, my nebudem. Peníze nerostou na stromech. Myslíš si, že kradu? Špinavé peníze. Zadarmo ani kuře nehrabe. Na to nemáme penízky. Umyl sis ruce (když jste sahalí na peníze)? Peníze jsou kořenem „zla...“ Pokud jste slyšeli jedinou z těchto vět, pak to máte taky! Co? Pokřivený program vztahu k penězům. V této kapitole se společně podíváme na vztah k penězům a na to, jak takový vztah navázat, vybudovat a udržet. Je to nejzásadnější technika, která vás usmíří s vašimi penězi a udělá z nich vašeho partnera a spojence. Možná vám připadá, že poslední dvě věty jsou hodně mimošné. Cože? Jaký vztah? K penězům?! Ano, přátelé, tajemství otázky „mít, či nemít“ tkví v tom, že vnímáme peníze jako partnera, ke kterému máme vztah. Nejen vztah imaginární, metaforický, ale skutečný vztah k energii peněz. Možná že i vám vždy připadalo na základě zkušeností a programů, že peníze jsou zkrátka jen peníze, čísla na bankovních účtech a barevné papírky ve vaší peněžence. Mnohým lidem zatrne už jen při slovním spojení „vztah k penězům“ a považují to za něco neetického či málo „duchovního“. Jak jste na tom vy?

Podívejme se na jeden konkrétní příklad, který uvádí mnoho lidí s tím, že jejich postoj k penězům je v rovnováze. Prohlašují „peníze jsou pro mě prostředkem k tomu, abych...“ a teď doplní mnoho svých snů, plánů a vizí jako třeba zabezpečit rodinu, cestovat, pomáhat lidem, zvířatům, společnosti, ... Tímto prohlášením se domnívají, že mají peníze vyřešené. Peníze jsou čísla a prostředek. Podívejte se dobře na tyto lidi (možná i sami na sebe), jak jsou na tom s penězi ve skutečnosti? Přicházejí k nim peníze volně v proudu, nebo je musí tvrdě dobývat prací a těžít je ze zdroje? Řeší spíše prostředky, nebo realizují ony sny, cíle a vize? Výše zmíněným postojem totiž hrubě urážíme peníze! Jak je vidět na grafice, přeškrtněte ve větě slovo peníze a nahradte je slovy jako manželka, partner, matka, otec či kamarádi. Jak to zní teď?

„Manželka je pro mě prostředkem k tomu, abych měl teplou večeři, pravidelný sex a uklizeno.“ „Můj partner je pro mě prostředkem k tomu, abych byla finančně zabezpečená a bylo postaráno o mé pohodlí.“ Zkuste si to říct svému životnímu partnerovi! Právem by vás vyhnal z domu nebo by přinejmenším cítil velkou hořkost z vašeho vztahu. Cítíte tu absurditu? A co třeba tohle „Kamarádi jsou pro mě prostředkem k tomu, abych se vykecal, když je mi smutno nebo mám nějaké trable.“ Myslíte si, že byste byli pro své přátele atraktivní? Že chtějí být vašim prostředkem? „Mami, co děláš, mám tě vyřešenou! Byla jsi pro mě prostředkem k tomu, abych mohl vyrůst.“ Mnoho lidí se domnívá a má to tak naprogramováno, že ovládají peníze a chovají se k penězům jako k otrokovi. Když jej vytěží (vydělají), tak když je třeba, neváhají jej „utrátit“. Myslíte si, že se to penězům líbí? Možná si říkáte, o čem to sakra žvaní? Copak peníze jsou něco skutečného, co může cítit, může s námi mít vztah? Ano!!! Peníze jsou velmi silná a inteligentní energie a registruje naše postoje k nim a na základě toho se nám peněz dostává či nedostává. Zkrátka tak, jak vysíláme, tak přijímáme, jak prosté. Víím, že to může být pro mnoho z vás silná káva. Začneme tedy pomalu...

Jako člověk jste bytost, která vytváří kolem sebe síť vztahů. Vytváříte vztahy ve své rodině či s přáteli, pěstujete vztahy v práci a buď máte, či toužíte mít vztah se svým životním partnerem. Často se říká, že najít životního partnera je největší výhra v životě. Jenže každý vztah něco stojí. Jde především o váš zájem, pozornost a respekt. Nejvíce vztahů se rozpadá v manželství poté, co dojde k jisté inventarizaci vztahu. Když začínáme mít pocit, že nám ten druhý patří, že se již nemusíme snažit a že je to zkrátka „moje stará“ či „můj starej“. Ze vztahu se pak vytrácí vášeň, drobné pozornosti a místo života v naplněném vztahu se stává přežívání v jakémsi statu quo, kdy se nebezpečně blížíme k označování toho druhého jako „prostředku“, i když si to nahlas nepřiznáme. Receptem na dlouhodobé a naplněné vztahy je péče, zájem a investování pozornosti. Neboli kam zaměřujeme pozornost, tam to roste. Pokud jste člověkem, je nemožné nemít vztahy, stejně jako je nemožné nekomunikovat. Otázkou je, jaké máte vztahy a jak komunikujete.

Představte si teď peníze s velkým P, tedy pana či paní PENÍZE. Peníze jako někoho, kdo skutečně existuje a má s vámi určitou kvalitu vztahu a vy s ním nějakým způsobem komunikujete. Jaký je váš vztah? Říkali jste nebo dáváte najevo svůj postoj typu „o Peníze mi nejde“? Vysíláte tím signál, nejsi pro mě důležitý, jak myslíte, že se vám tento signál bude vracet zpět? Bude mít o vás pan/paní Peníze zájem? Je pro vás pan/paní Peníze prostředkem? Fajn, prostředkem může být třeba toaletní papír. Jednou si vytřete s Penězi zadek, po druhé si Peníze vytrou zadek s vámi! Neříkejte, že neznáte ze svého života nebo alespoň z okolí příběhy malých sabotáží a pomst ve vztazích, které jsou právě účelově prožívané. Jste ochotni Peníze utrácet? Je pro vás pan/paní Peníze špinavá bytost, po každém kontaktu, s níž si jdete obsedantně vydezinfikovat ruce? Jste přesvědčeni, že ovládáte paní/pana Peníze a že vám musí sloužit jako otrok? „Sakra proč je jich tak málo! Kdybych nemusel řešit Peníze, co všechno bych mohl dělat...“ Obviňujete Peníze za to, že nemůžete žít život, jaký chcete, protože jich potřebujete více a máte jich málo? Vysíláte tím signál: to, co mám pro sebe, není dost dobré, nejsi dost dobrý, pane/paní Peníze! Jak se vám takový vztah líbí? Mnoho lidí má právě takový vztah se svými penězi, aniž o tom mají sebemenší tušení. Zažívají pak jenom následky takového vztahu. A pak se diví a diví se hodně, mají pocit, že se to spraví, až budou mít peněz (otroků) více, a musí tedy na ně usilovněji a poctivěji pracovat... Zvláštní tragédie vztahu, kdy Penězi pohrdají a obviňují je ze všech možných zločinů, zároveň je ale zoufale potřebují. Celkem zvrácený vztah, co myslíte? Z takového vztahu nemůže vzejít nic dobrého. Je to podobné jako s láskyplným vztahem a prodejnou láskou. V zásadě můžete účelově dostat podobný výsledek, tedy v tomto případě sex. Ale jistě cítíte ten rozdíl... V láskyplném vztahu se můžete s důvěrou o partnera opřít.

Možná že vám to připadá stále více přitažené za vlasy. Jenže on/ona pan/paní Peníze skutečně existuje! A je jedno, zda na něj/ni věříte, či nikoliv. Konec konců projevenou energii ve hmotě v podobě peněz vidíte všude kolem sebe. Myslíte si, že za tím nestojí inteligentní forma energie?

Vše kolem vás vzniklo z nehmotné formy energie, jako například z myšlenek lidí kolem vás. Architekt napřed musel na papíře zhmotnit svoji představu, svoje myšlenky a teprve pak se převedla tato energie do domu, kde bydlíte. Jenže již dávno předtím jako inteligentní energie žila v hlavě architekta. Jen později se převedla do hmoty. Představte si, jak frustrovaný dokáže být architekt, když se jeho dílo nikdy nezhmotní a dům se nepostaví, tedy nepřevéde do hmoty, neprojeví se! Kolik zneuznaných géníů utopilo svůj život v alkoholu, drogách či depresích, protože jejich myšlenky se neprosadily ve hmotě? To je další projev ve hmotném světě, alkoholika, který býval nadějným architektem, si také všimnete. Jenom dva scénáře, buď se zhmotní, nebo nezhmotní, buď jste šťastní, nebo nejste, buď zažijete průlom, nebo kolaps, buď máte, nebo nemáte, buď je váš vztah naplněný, nebo je to parodie... Budte si jisti, že Peníze jsou právě taková energie, která s vámi vztah již dávno navázala. Výsledek vztahu se projevuje právě teď ve vaší realitě na základě programů a vztahu, který máte uložen ve své hlavě, ve svém mozku. Mnoho lidí je překvapeno, jaký vztah k penězům mají konkrétně oni.

Na svém transformačním semináři [NEURO RESTART® Peníze](#) stavíme konstelace na aktuální vztah k penězům. Konstelace jsou psychotherapeutickou metodou, kterou pro moderní svět objevil německý psychotherapeut Bert Hellinger. V zásadě jde o to, že hrajete určité role, vstupujete do rolí různých postav, a díky této roli se na vás přenesou fyzický a psychický stav dané osoby. Pro člověka, který poprvé vstoupí do konstelace, jde o celkem silný zážitek. Několik rolí na sebe vzájemně vysílá a konstelace se rozehrává. Díky změnám v postavení konstelace dochází k objevům, co ve vztahu funguje, co nefunguje, a dá se pomocí přesunů v konstelaci přijít na ideální postavení tak, aby byla konstelace takzvaně „vyléčena“. Následuje rozbor konstelace, uvědomění si vztahů a vzájemných vazeb. Většina z vás někdy zřejmě slyšela pojem „rodinné konstelace“, téma rodiny a vztahů v rodině se řeší na konstelacích nejvíce. Konstelace si však můžete postavit na jakékoli téma. My stavíme konstelace na vztah k penězům a je to opravdu silná káva, které je pro účastníky silným transformačním zážitkem. Při konstelacích se nemluví a vše je vyjadřováno gesty, pohyby s důrazem na vnitřní prožitek, uvědomování si toho, co právě teď cítím a jak se cítí mé tělo.

Mohu vám říct, že tato technika je plná dramatu a velmi rychle nám odhalí naše programy k penězům. Jako pozorovatel všech konstelací vidím příběhy plné emocí, které mají fyzický projev. Nezřídka někdo pod tíhou těchto pocitů nekontrolovatelně spadne k zemi, mnohým zatuhnou nohy či ruce, cítí obrovský strach a nevolnost... Tato technika je výjimečná a zároveň velmi užitečná, rychle vám poskytne vhled na svou stávající situaci. Často se vadné programy odbourávají bezprostředně.

Kapitola 4

Strachy Prachy, či Osobní Zlatíčko?

Náš mozek vnímá peníze jako vztah a lidé také penězům věnují obrovskou dávku emocí. Jedním z velkých klamů je, že se lidé snaží tvářit, že peníze jsou jen čísla. Tomuto bludu se snaží napomoci ekonomové se svým přeludem jménem Homo Economicus, neboli člověk racionálně ovládající peníze. Takého člověka ještě nikdo neviděl, jak jsme si rozebrali v kapitole Peníze a mozek hned v úvodních částech této knihy. Lidé peníze řeší, a ne racionálně, ale emocionálně. Peníze jsou mocnější energie než my a dávno s námi již vztah navázaly, možná že o tom nemáte ani tušení. Někdy se ve vztazích stává, že jeden žije v domněnání, že je vše v naprostém pořádku, až jednoho dne najde na stole žádost o rozvod. „Přišlo to jako blesk z čistého nebe!“ říkáme přátelům, když si s nimi o tom povídáme. Náznaky a signály zde ale byly již dlouhou dobu, jenže druhá strana na ně zkrátka nereagovala, často si je ten druhý svým partnerem či partnerkou příliš jistý. Toto se děje i ve vztahu s penězi, ať si již myslíte, že váš vztah je v pořádku, nebo jste přesvědčeni, že žádný vztah ani nemáte. Co si myslíte, je nepodstatné, důležité je, že vidíte kolem sebe následky vašeho vztahu v realitě. Ve vašem mozku a následně srdci a těle existuje prostor pouze pro jeden vysílač, jednu anténu, která zesiluje signál peněz. Buď máte pozitivní, nebo negativní vztah. Neexistuje něco mezi tím, tak trochu dobrý, nebo občas špatný. Žádná střední cesta, a už vůbec ne zlatá není! Věnujte proto pozornost svému vztahu s PENĚZI a pozorujte, co se bude ve vašem životě dít, pokud přeladíte anténu na pozitivní vztah. Vysvětleme si to ještě jednou na příkladu rádia. Éterem létá bezpočet signálů rádiových stanic, když znáte číselný kód frekvence (FM), naladíte si svoji stanici a posloucháte. Důležité je, zda se vám to, co posloucháte, líbí. Mnozí lidé poslouchají FM stanici, kterou někdo nastavil za ně (epigenetický kód a z něj plynoucí programy v mozku), a ačkoliv se jim vysílání nelíbí, prostě poslouchají, protože neznají jiné možnosti, často ani nepřemýšlejí o tom, že by existovala jiná FM stanice. Jiní lidé ladí a hledají tu správnou stanici, jenže neví, co by chtěli poslouchat, a neznají kód, a protože neví přesně, co hledají, nemohou to nalézt a místo alespoň nějaké muziky chytají pouze mizerné šумы a ruchy. Když víte, jakou hudbu chcete poslouchat, určitě najdete i FM kód, kde takovou muziku vysílají, a o to nám půjde v této kapitole. Naladit se na vysílání pozitivní stanice jménem Osobní Zlatíčko. Samotné ladění FM stanic předpokládá, že víte, že vůbec rádio existuje. K tomu, abyste mohli signály přijímat, musíte mít funkční přijímač, rádio. Možná se divíte, proč zde rozebírám celkem dětinské přirovnání. Rádio je pro vás samozřejmost, ale není to tak dávno, co rádio bylo z říše sci-fi. Představte si, že byste ukázali rádio neandrtálci a chtěli po něm, aby naladil nějakou stanici. Třeba by se snažil rádio rozmlátit kyjem, vy dnes víte, že stačí najít tlačítko, kde se vlny přeladují, ale neandrtálec by na něj nepřišel ani za sto let. Kdybyste ukázali rádio ve středověku, skončili byste na hranici za dábelický stroj, ti, co by nikdy rádio neviděli, by se mezi sebou na základě šeptandy ptali „a ty věříš v FM vlny?“ Jak víme z předchozích kapitol, vy sami jste kompletní vysílač i přijímač v jednom. Ve vesmíru je mnoho frekvencí, na které je možno se naladit, bez ohledu na to, zda „neandrtálci“ věří v FM, či nikoliv. Fungují zde zákony vesmíru, zákon přitažlivosti a zákon polarit. Vše je zde ovládáno tlačítkem, kterým je váš mozek, jenž vysílá určité kódy a frekvence.

Zákon přitažlivosti funguje tak, že dostanete to, co přitahujete. Tento zákon pracuje ve spolupráci se zákonem polarity, který nám přitahuje do života to, co vytěsňujeme ze svého vědomí, to, čeho se bojíme. Často se pak v našem životě odehrávají kvůli těmto dvěma zákonům dramata, něco moc chceme, zároveň ale dostáváme opak, protože se bojíme druhé, negativní strany. Když si oba zákony správně naladíme, zažíváme život takový, jaký chceme, posloucháme to, co se nám líbí. To jsou dva základní zákony vesmírného rádia. Vesmírné rádio je dvoucestné a připomíná spíše vysílačku než klasické, pasivní rádio. Na jednom konci zařízení jste vy, určitě sami sebe označující jako inteligentní bytost, a na druhém konci je také cosi inteligentního, co poslouchá. Pokud ustrašený člověk vysílá v souvislosti s penězi strachy, obavy a závist, točí tlačítkem „strach“. Na příjmu je frekvence Strachy Prachy, démona peněz, který bedlivě naslouchá. Vysílá: „Peníze jsou špinavé“ – stop. Strachy Prachy: „Rozumím a vysílám, neuspínáte se“ – stop. Co na tom, že nebožák právě usilovně pracuje na tom, aby vydělal hodně peněz? Jede ve špatné frekvenci, o démonu peněz, entitě Strachy Prachy v životě neslyšel, přesto toto monstrum s ním komunikuje a dostává realitu, kterou nechce, ale kterou musí přijmout, a nikdy nebude mít hojnost peněz. Ještě před tím, než se seznámíme s energií Strachy Prachy a pozitivní stanicí Osobní Zlatíčko, pojďme si vyjasnit, proč je tak snadné přirozeně vysílat na negativní frekvenci a proč se lidé bojí ztráty tak usilovně, že dělají vše ve svém životě proto, aby se jí vyhnuli. Přitom je mívá pozitivní aspekt života a zisk, kterého mohou dosáhnout.

Z evolučního hlediska je náš mozek po desítky tisíce let laděn na to, abychom si všímali negativních věcí a signálů a věnovali jim značnou část své pozornosti. Oblast plazího mozku, která je přeborníkem na instinkty přežití, se vyvíjela dokonce miliony let. Všimáte si toho, že jedna negativní zpráva upoutá vaši pozornost více než deset zpráv, které jsou pozitivní? Že když váš přítel udělá nějakou špatnou věc, dokáže smazat předchozích sto laskavých věcí, které pro vás udělal? Dříve bylo otázkou přežití zaměřit se na negativní signál, například podezřelý pohyb v trávě. Dovádět, hrát si či milovat se jste se mohli potom, pokud byste ale přehlédli negativní signál a za ním schovaného predátora, žádné potom už nemuselo být. Mозek si vycvičil silné senzory pro to, abyste zaznamenávali negativní impulsy z okolí a přiřkládali jim větší význam než těm pozitivním. Tyto strategie stále můžete vidět u divoce žijících zvířat, která registrují každý podezřelý pohyb. Zaměřit se na negativní znamenalo evoluční výhodu, přežití. Díky tomu i celá dlouhá historie lidstva je plná válek a násilí, pokud totiž očekáváte od ostatních hrozbu, pak se jí také dočkáte. Kam zaměřujete svoji pozornost, tam to roste, to je univerzální zákon... Naštěstí žijeme skutečně v přelomové a transformační době, která pomalu, ale jistě začíná chápat novou evoluční výhodu. A tou je zaměření pozornosti a vycvičení mozku na pozitivní věci a aspekty života. Je to ono naladění vyšších mozkových částí neokortexu namísto toho, abychom si nechali ovládat svoje životy taktovkou dinosauřího mozku. Psychologie jako věda lidského chování zkoumala od svého vzniku negativní chování jednotlivců a snažila se rozklíčovat příčiny takového jednání v lidské psychice.

Relativně nedávno, před více než dvaceti lety, napadlo tým psychologů v čele s Martinem Seligmanem, že by bylo zajímavější zkoumat psychologicky fenomény, jako je štěstí, radost a úspěšný život. Zrodil se pojem pozitivní psychologie, která se zaměřuje na studium pozitivních činitelů v našem životě. Proč je někdo šťastný a jiný nešťastný, i když jsou oba ve stejné situaci? Studium fenoménu štěstí je pro lidstvo užitečnější než zkoumání pár procent psychicky narušené části společnosti. Doktor Seligman jako předseda americké asociace psychologů nastavil kormidlo správným směrem, díky mnoha moderním výzkumům na poli pozitivní psychologie víme více o příčinách, proč je snazší být negativní a jak trénovat náš mozek a psychiku tak, abychom dosáhli nové evoluční výhody – pozitivního přístupu k životu. Ve stejné době se také hnuly ledy na poli ekonomie. Začala se spojovat ekonomie s psychologíí a v posledních pár letech také s neurovědami, vniklo tak zajímavé odvětví neuroekonomie. Jedním z hrdinů této nové doby je nositel Nobelovy ceny za ekonomii Daniel Kahneman, jediný nositel této ceny, který není ekonom, ale psycholog. Dílo pana Kahnemana je velmi rozsáhlé a doporučuji přečíst si některou z jeho knih, pokud vás téma zajímá blíže (například bestseller „Myšlení rychlé a pomalé“). Podstatné je, že výzkumy Daniela Kahnemana silně podkopaly tradiční kořeny toho, jak vnímáme peníze a jak se rozhodujeme, když je vydáváme či přijímáme. Za pomoci výzkumů dalšího velikána Dana Arielyho, profesora behaviorální ekonomie (Duke Univerzity a MIT v Cambridge), byla definována nová pravidla toho, jak se většina lidí rozhoduje v ekonomických záležitostech. Drtivá většina lidí je v souladu s nastavením mozku na negativní impulsy zaměřena na to, aby se vyhnula se ztrátě, říká se tomu averze k riziku. Lidé jsou schopni podniknout mnohem více aktivity k tomu, aby se vyhnuli ztrátě již vydaných pozic, než kolik vyvíjejí k tomu, aby dosáhli zisku. Uplatňuje se zde lidové pořekadlo „lepší vrabec v hrsti, nežli holub na střeše“. Zní to možná neuvěřitelně, ale dosáhnout zisku je relativně snadné, když máte dobře nastaven mozek, to je další evoluční výhoda dneška. Není totiž možné být nastaven v obranné pozici, kdy se člověk snaží zabraňovat ztrátám, a současně být nastaven ochotě podstoupit riziko a dosahovat zisku. Dalo by se říci, že všimát si více negativních věcí a snažit se zabránit ztrátám je lidem přirozené. Toto nastavení se vyvíjelo tisíce let. Mnohem více práce zabere přenastavit mozek a celý systém na to, aby člověk dával prioritu pozitivním věcem a snažil se dosahovat zisku. Pokud si toto uvědomíte a začnete zaměřovat svoji pozornost na druhou možnost, postupem času se „přeladíte“ a získáte obrovskou evoluční výhodu, kterou pak v rámci epigenetického kódu předáte dále svým dětem a dalším generacím. Žijeme ve skutečně vzrušující době, co myslíte? Je to téma v této knize několikrát omílané – jak vysíláte, tak přijímáte. Na základě informací, které jsme si právě vysvětlili, se pojďme podívat na dvě entity Strachy Prachy a Osobní Zlatíčko.

Strachy Prachy, monstrum, démon peněz, silná a inteligentní energie, která je nabíjena všemi negativními emocemi, které lidé vysílají v souvislosti s penězi. Všemi strachy, které máme z peněz, ať již z toho, že peníze nemáme, nebo naopak máme. Jak víme, tak všechno je energie, včetně našich myšlenek a emocí. Žádná energie, tedy ani negativní myšlenky, se nemůže ztratit.

Někde je kumulována a „něco“ je z ní živeno a to „něco“ zase zpátky vysílá energii k lidem, kteří jsou na tuto sílu napojení. Proto si všechny spirituální směry pro znázornění tohoto faktu udělaly entity, které představují zlo či ničivou tvář energie, a daly jim konkrétní pojmenování jako například Satan či Kálí ničitelka. Čím je tato energie konkrétnější, tím konkrétnější a inteligentnější je i síla, která díky přijímání této energie vzniká. Strachy a obvinění související s penězi jsou velmi konkrétní a entita, které říkám Strachy Prachy, je velmi, velmi silná. Je živena všemi strachy, obavami a obviněními, která lidé pocítují ohledně peněz. Strachy Prachy je připraven sloužit každému, kdo jej vyvolá svými programy a myšlením k aktivitě. Pokud zná Strachy Prachy vaše imaginární telefonní číslo na vaše programy na peníze v mozku, tak vám může kdykoliv zavolat a také to dělá. Vy na oplátku voláte pana Strachy Prachy kdykoliv, když prožíváte strachy spojené s penězi, žálíte nebo závidíte. Pozor, kamkoliv směřujete pozornost, tam to roste a tento démon peněz je ve službách i těch lidí, kteří „bojují“ se systémem peněz a tváří se duchovně, že již „pochopili“. Zákon polarity přitáhne tyto lidi do sféry Strachy Prachy. Není možno se nezajímat o tak silnou energii, jako jsou peníze... Buď k nim máte kladný, či negativní vztah. Vše, s čím bojujete, se posiluje a roste, protože tomu dáváte sílu pozornosti, největší sílu, jakou disponujete. Když se snažíte demonstrovat postoj „o peníze mi nejde“, pak tento postoj vysíláte směrem k této entitě. Strachy Prachy je toxická energie, která vám vrací do vaší soukromé „reality“ přesně to, co vysíláte. Negativní energie peněz dokáže postupně toxikovat všechny části vašeho života, o čemž si řekneme v další kapitole. Teď jen zmíním, že v mnoha problémech se zdravím je zakuklená toxická energie vadného vztahu k penězům. Stejně tak i mnoho problémů ve vztazích má hluboké, skryté kořeny ve vztahu k penězům. Toxikovaný vztah k penězům dokáže zničit váš život tím, že neděláte to, co byste dělat chtěli a k čemu máte talent, ale pracujete pro peníze. Mrzačíte si tak smysl svého života a pro samou práci za peníze vám nezbyvá čas na sebe. Je více než pravděpodobné, že anténu na entitu Strachy Prachy vám v rámci epigenetického kódu nastavili vaši předci. Díky předešlé kapitole jste odhalili svůj příběh s penězi stejně tak, jako jsem jej odhalil já vám. To je dobrý začátek toho, uvědomit si, že můžete mít ve svém systému anténu vyladěnou primárně na Strachy Prachy. Pokud jste odhalili, že ve vašem rodinném systému peníze byly a jsou kódované jako zdroj, pak si přiznejte, kolikrát v životě jste se o zdroj báli, měli jste strach. Strach o to, zda se na vás dostane, zda „uživíte“ sebe a děti, strach, zda jste už dost dobří, strach, jestli uspějete, strach ze všech hrozných eventualit, které se mohou stát pod heslem „co když“. Na seminářích, které dělám v zemích střední a východní Evropy, často provokuji účastníky tvrzením, že všichni v sále jsou komunisti. Zprvu se zvedne vlna nevole, zpravidla tam nesedí žádný opravdový komunista. Nicméně se dobereme programů, které mají základ v komunistické propagandě, případně v tom, že účastníci semináře celý život „bojují“ s odkazem komunismu. S čímkoliv bojujeme, to roste, a my tak nevědomky živíme entitu Strachy Prachy. Často bojujeme s něčím ve strachu, abychom se nevrátili tam, kde jsme již byli, abychom nezchudli, nepotkal nás bankrot. Kdykoliv máme strach, nemáme důvěru.

Strach nás pohltí, když uvěříme tomu, že na všechno jsme sami, máme programy typu „spoléhej hlavně sám na sebe“, „nikdo ti nic zadarmo nedá, věř sám v sebe“. Ani v tomto případě nejsme sami, máme silného pomocníka, kterého touto energií živíme, Strachy Prachy. V tomto nastavení myslí aktivujeme silně pláží mozek a negativní pozornost, myslíme si, že musíme mít nad vším kontrolu, a zejména nad penězi. Představte si, že byste teď museli řídit celé svoje tělo, všechny orgány. Víte, jaká by to byla dřina zajistit, aby všechna krev správně cirkulovala, aby játra správně filtrovala, vlasy rostly, ledviny správně čistily, plíce dýchaly? Všechny ty miliony operací, které dělá vaše tělo? Máte důvěru, že vše plyne ve vašem těle tak, jak má. Jedete přirozeně v proudu, v rytmu svého organismu a ani vás nenapadne to řídit. Stačí, že jen na chvíli vypadne nějaký orgán z rytmu své činnosti, a hned to pocítíte bolestí. Bolest je signálem, abyste vědomě zaměřili pozornost na určitou část těla, znamená to, že jste něco udělali špatně a je třeba vědomě zaměřit pozornost a dát věci zpět do rovnováhy, uzdravit se. Pokud jsme přijali program nepřátelského vesmíru a peněz jako zdrojů, pak pozbýváme důvěry a dřeeme proto, abychom měli peníze, abychom měli část ze zdroje. Často u toho zažíváme bolest, kterou nerespektujeme, a řídíme se heslem zdroje „co nejde silou, jde ještě větší silou“. Věříme, že takto je to vlastně v pořádku, a vysíláme signály na frekvenci Strachy Prachy. Díky dvoucestnému rádiu je komunikace provázaná a Strachy Prachy se stará o vaši finanční realitu.... Lidé tento vztah pociťují díky opakujícím se situacím s penězi, kdy to už už vypadá, že to bude dobré, ale nakonec se vše nějak pokazí. Zajímavé je sledovat případy lidí, kteří vyhráli vysoké částky peněz v loteriích. Mnoho lidí si kupuje společně s losy naději, sen o tom, že jednoho dne vyhrají a pohádkově zbohatnou. Že se tím vyřeší spousta jejich problémů, které mají kvůli tomu, že postrádají peníze. Každý týden napjatě sedí u televize či z internetu kontrolují výherní čísla a porovnávají je s čísly na svém tiketetu. Co kdybych vyhrál takovou spoustu peněz! Lidé, kteří skutečně vyhrají, jsou zajímavý studijní materiál pro psychology. Co se stane v jejich životě, když vyhrají obrovské sumy peněz? Když někdo vyhraje rekordní sumu v loterii, v novinách se napíše, že někdo vyhrál a že má štěstí. Ostatní si řeknou „ten se má, je za vodou!“ Jenže to není tak jednoduché. Z výzkumů vyplývá, že devět z deseti výherců ve velmi krátké době po výhře končí bez peněz a v dlužích... Jsou na tom hůře než před výhrou a často proklínají chvíli, kdy loterii vyhráli. Mají zničené vztahy a jsou bez peněz. Nevěříte? To jsou tvrdá data! Tito lidé nebyli připraveni na velké peníze, aneb jak se dozvíte v dalších kapitolách, jejich peněžní termostat neunesl tak vysoký tlak. Jejich vysílací frekvencí byl Strachy Prachy, který „to“ nakonec zařídil přesně dle popisu programu a vztahu, který byl vysílán. Prachy, jak tito lidé říkají penězům, se opět obrátily v prach.

Velmi významným faktorem v ladění se na frekvenci démona peněz Strachy Prachy je závist. Je to řadicí páka super rychlosti přechodu na tuto frekvenci. Závist často pramení ze žárlivosti, někdo užívá zdroje, zatímco vy ne. Závist je silně toxická, je vám schopna dokonale otrávit organismus. Kvůli závisti nejste jednoduše vděční za to, co máte, ale chcete se závistí něco, co má někdo jiný. Což má poté za následek, že nejste vděční za to, co máte, zato se o to začnete hodně bát. Často si ani neuvědomíte, že závidíte (nebo si to nepřiznáte), a cítíte se jen nějak divně... tak trochu otráveně?

Silou, která přeladí váš vysílač na správné frekvence, je vděčnost, síla, která nabíjí přátelský vesmír. Stejně jako rádio se občas vychýlí vlivem prostředí z přednastavených stanic a musíte ručně doladit FM frekvenci, tak i ve vašem životě musíte věnovat pozornost jednotlivým situacím a vědomě ladit na frekvenci, na které chcete vysílat, viz můj příběh výše. Dobré je, že když máte nastaven vysílač na Osobní Zlatíčko, pak váš vnitřní mechanismus vás upozorní jako červená kontrolka na to, že vaše frekvence se začíná přeladovat na nepřátelské vlny. Osobní Zlatíčko vám dá signál, že se začínáte vzdalovat hojnosti, a máte možnost provést vědomou akci. Pokud máte vysílač primárně nastaven na Strachy Prachy, je nutné tento program, tuto „anténu“ z vašeho mozku vymazat. Přepnout programy a přepsat mapy na peníze z plazího a emočního mozku.

Podělím se s vámi o jednu techniku, rituál, který možná patří již více do kapitoly Peníze a spiritualita, kde podobných magických praktik bude více. Udělejte si ke svému příběhu z předchozí kapitoly také seznam všeho, co vás ve vztahu k penězům omezuje a co vnímáte jako negativní. Seznam nadepište slovy: PROPOUŠTÍM A SPALUJI a uveďte v něm všechny negativní hlášky, které jste slyšeli o penězích. Rituálně sepište všechny strachy, obavy, omezení a pocity viny spojené s penězi, které jste zaznamenali ve svém životě. Poté rozdělejte malý oheň nebo zapalte svíci a se slovy propouštím a spaluji, spalte seznam na prach. Oheň je transformační prvek, který proměňuje jednu formu energie v druhou. Propusťte vadné programy a svěťte je ohni. Všechny špatné programy k vám přišly z nicoty, protože jste měli nastavenou anténu. Udělejte rituální rozhodnutí, dohodu, že tyto programy rušíte, propouštíte a spalujete. Rušíte tyto dohody na úrovni vašich předků i pro budoucí generace ve vaší pokrevní linii. Tím je odesíláte tam, odkud přišli, zpět do nicoty. Nemusíte o tom přemýšlet, prostě to udělejte! Je to první krok. Nadešel čas, seznámit se s vaším Osobním Zlatíčkem.

Když hovoříme o tom, že máme mít k penězům kladný vztah, představme si jistou absurditu, které se hodně lidí dopouští ve vztahu k penězům, a tak se nikdy nenapojí na pozitivní vztah s nimi. Představte si, kdyby lidé používali to, jak jednají s penězi, u svých vztahů. Řekli by „dnes už nebudou žádné intimnosti, svůj příděl na milostné kreditní kartě už jsi vyčerpал, zase až příští měsíc“. Nebo „s milováním se musí šetřit na důchod, psali to v Hospodářských novinách“. Naše vztahy a velikost našeho srdce je nevyčerpatelná. Váš život se promění o tisíc stupňů v momentě, kdy toto pochopíte i ve vztahu k penězům a vaše srdce se otevře pro energii peněz, bohatství a hojnosti, která je všude kolem vás. U peněz jde o vztahy, čím více lásky dáte, investujete, tím více lásky přijmete, a naopak čím více lásky přijmete, tím více jste schopni jí dávat. S penězi je to stejné, není třeba mít strach o zdroje peněz. Strach o zdroje vám uzavírá srdce, doslova jej stahuje železným pásem a nejste pak schopni vysílat z vašeho srdce hojnost. Stejně jako nejste schopni milovat a zároveň nenávidět. Slovo bohatství pochází od kořene slova Bůh a znamená rozmnožit božství. Pokud je váš život naplněn bohatstvím, můžete naplňovat smysl života, být šťastný a bohatý.

Osobní Zlatíčko představuje ztělesnění entity plné hojnosti v přátelském vesmíru, přátelský vztah s penězi. Když máte mozek naladěný jako anténu na Osobní Zlatíčko, zapojují se ve vašem mozku především čelní a spánkové mozkové laloky, centrum spirituality ve vašem mozku. V této části mozku jsou i všechny funkce, které nás činí lidmi, jako je láska, soucit a empatie. Osobní Zlatíčko je moje označení božské podstaty peněz a vy v této kapitole poznáte svoje Osobní Zlatíčko, sílu, která s vámi začne již dnes komunikovat. V angličtině je slovo bohatství „wealth“ odvozeno od slova „health“ (zdraví) a vyjadřuje nám již známé propojení peněz a zdraví v jednom životním kvadrantu. Důvěra v Osobní Zlatíčko znamená důvěru v hojnost, v to, že se o nás postará, pokud k němu máme vybudovaný vztah. Představuje proud a důvěru v jeho hojnost. Bohatství a peníze svobodně proudí, nejsou zadržovány a my můžeme užívat všech požehnání. V přátelském vesmíru je hojnost pro každého a nemusíte se snažit, abyste si ji zasloužili, všechno je v pořádku, jste dobrý člověk. Představte si, že jste právě potkali své Osobní Zlatíčko, krasavici nebo krasavce, toho pravého nebo tu pravou partnerku pro vaše peníze! Je jako kouzelný džin z láhve a splní vám vaše přání ohledně peněz a bohatství. Umíte si to představit? Pro mnoho lidí je to zpočátku těžké, protože většinou si umí představit Strachy Prachy jako monstrum, jak ale vypadá Osobní Zlatíčko? Personifikace Osobního Zlatíčka je prvním krokem. Pozitivní síla peněz a bohatství skutečně existuje, je to reálná frekvence, na kterou je možno se naladit. Důležité je umět si představit, jak vypadá ve vašem soukromém vesmíru, a toto zpodobnění využít pro účinné nastavení antény.

V kapitole Peníze a spiritualita si řekneme více k tomu, že mozek považuje za pravdu to, co vidí. Poté začne aktivovat příslušné vysílací kódy. Proto je nutné umět si nejprve všechny své vize a myšlenky „představit“ a zhmotnit je pro mozek do formátu VAKOG. Zopakujme si informace z úvodních kapitol této knihy. Jde o systém Vizual (oční vjemy), Audio (sluchové vjemy), Kinestetik (pohybové vjemy), Olfactory (čichové vjemy) a Gustatory (vnímání chutí). Vizualizací Osobního Zlatíčka si zosobníte tuto sílu jako svého přítele ve vztahu k penězům. To pomůže mozku začít „ladit anténu“ a skutečně se na tuto pozitivní entitu naladíte. Výsledek se vám pak příjemně promítne do vaší „reality“. Jak vypadá vaše Osobní Zlatíčko? Je vaše osobní, to znamená, že k tomuto zpodobnění můžete navázat vztah jako vztah ke skutečné osobě. Abstraktní inteligentní síla se zosobní a stává se pro váš mozek skutečnou, reálnou osobou, což zapojí do hry silný rezonátor, vaše srdce a můžeme začít vysílat. Abych vám trochu pomohl, jak na to, podělím se s vámi o své Osobní Zlatíčko. Mým Osobním Zlatíčkem je indický Bůh bohatství a peněz, Ganéša, bůh se sloní hlavou, odstraňovatel překážek. Jak jste možná zaznamenali, má to spojitost s příběhem v mém punkovém období, kdy jsem měl halucinace tohoto božstva. Nejsem hinduista, a přesto jsem si vybudoval vztah ke Ganéšovi, který pro mě symbolizuje mé Osobní Zlatíčko. Proč? Každý den směřují ke Ganéšovi prosby a modlitby za peníze a bohatství více jak jedné miliardy lidí. Jen si to představte, z mozků a srdcí miliardy lidí vyzařuje ohromná, pozitivní energie, která je zaměřena na bohatství a na peníze.

Tato energie se nikam neztrácí, ale koncentruje se na symboly boha se sloní hlavou Ganéšu. Není nutné být hinduistou či nutně věřit, že někde fyzicky existuje bůh, co má několik rukou a sloní hlavu. Podstata je v něčem jiném, ve velmi silném zářícím symbolu, který je denně nabíjen pozitivními modlitbami reálných mozků. A tato energie reálně, fyzicky existuje, silná anténa do okolního vesmíru. Kult Ganéši je jedním z nejrozšířenějších kultů na planetě Zemi. Moje Osobní Zlatíčko je Ganéša a tímto zpodobněním jsem si opatřil anténu na příjem, na přístup k této pozitivní energii. Mnoho lidí si zprvu ťuká na čelo (chápu, také jsem si prošel mentální gymnastikou „proč to nemůže fungovat“), ale důležité je, že to funguje, uvidíte! Pro některé mé klienty, kteří jsou křesťané a indický bůh je pro ně nepřijatelný, funguje jako Osobní Zlatíčko některý z panteonu svatých či biblický král Šalamoun, který díky své moudrosti byl nejbohatším mužem světa. Osobní Zlatíčko může být kdokoli, kdo pro vás představuje symbol bohatého, přátelského vesmíru, kde peníze jsou proudem, požehnáním a kde tento váš partner v pozitivním vztahu k penězům bude sloužit jako anténa této energie. Jeden můj klient má třeba za Osobní Zlatíčko Michaela Jordana, nejlepšího basketbalistu všech dob. Je to pro něj logické, protože jako bývalý profesionální hráč basketbalu má k Michaelu Jordanovi vybudovaný vztah a ví, že jde o bohatého člověka s pozitivním vztahem k penězům. Mnoho lidí má za své Osobní Zlatíčko bytosti jako jsou andělé, indická bohyně bohatství Lakšmí či některou z mýtických postav. Důležité je, aby Osobní Zlatíčko bylo co nejkonkrétnější, abyste si uměli takovou bytost představit jako vašeho rádce a ochránce ohledně peněz. Vidíte to? Slyšíte to? Cítíte to? Skvělé, v tom případě začneme trochu předčasně čarovat... (čarů si více užijeme v kapitole o spiritualitě). Upozorňuji, že následující text může pro některé postrádat logiku, věřte, že i já jsem zprvu nechápal... nicméně jsem níže uvedené akce udělal a viděl výsledek. Je zaručený a funguje. Připravení?

V momentě, kdy si dokážete představit, jak vaše Osobní Zlatíčko vypadá, a cítíte, že vztah zde může fungovat, zpodobněte si buď přímo podobu (u Ganéši je to lehké) či nějaký zástupný symbol, který reprezentuje fyzicky vaše Osobní Zlatíčko. Vystřihněte si obrázek či již zmíněný symbol a dejte si obrázek do své peněženky, tam, kde přijímáte a vydáváte peníze. Stejný obrázek si dejte také na pěkné místo ve vašem bytě, kde budete provádět následující rituál vděčnosti každý večer, což vám přinese za pár dní nárůst štěstí o více než čtyřicet procent. Obrázek s vaším Osobním Zlatíčkem či například sochou bude na tomto místě tvořit zónu vděčnosti. Každý večer před usnutím si zapíšete do speciálního notýsku tři věci, za které jste ten den vděční, tři vděčnosti. Trénujete tím tak zaměření svého mozku na vděčnosti a pozitivní aspekty svého života. Vždy je tolik důvodů, proč a za co být vděční, uvědomte si to! Vděčnost je hnací silou pozitivního vztahu k penězům. Komu rádi dáváte dárky? Tomu, kdo jen řekne „díky“ a váš dar zahodí mezi ostatní a nevěnuje mu pozornost, nebo lidem (malí lidé, děti, velmi vynikají), kterým svítí oči, jásají nad vaším darem a projevují vděčnost? Komu budete chtít příště opět přinést dárek? Buďte vděční za všechny dary, které jste ten den přijali, za své zdraví, vztahy, rodinu, peníze, které máte, za to, že žijete v míru, že dýcháte, pohybujete se, vnímáte...

Vděčnost je oslavou života. Za každou vděčnost zapálíte jednu čajovou svíčku, takzvanou svíčku vděčnosti, kterou necháte přes noc hořet před symbolem či obrázkem vašeho Osobního Zlatíčka. V rámci výzkumů pozitivní psychologie doktora Seligmana bylo mnohokrát dokázáno, že výše uvedený postup, tedy písemné zaznamenávání tří vděčností denně vede k nárůstu pocitu štěstí o více než čtyřicet procent! Když jste vděční a šťastní, vaše srdce je otevřené, a to je základní předpoklad k tomu, abyste mohli navázat pozitivní vztah se silnou energií peněz, řekněme jí Osobní Zlatíčko. Představte si, že jste konečně potkali svého životního partnera pro oblast peněz, své Osobní Zlatíčko. Mnoho z vás vůbec nemělo ponětí o tom, že existuje. Protože jste vysílali svou energii na Strachy Prachy, často jste energii peněz uráželi. Hovořili jste o svém partnerovi, že to jsou prachy (což není lichotivé označení, asi jako moje stará či můj starej), vinili jste ho za všechny své neúspěchy (co byste mohli dělat, kdybyste neřešili peníze), často slýchal „o tebe mi nejde, nejsi pro mě důležitý“, představoval pro vás špínu a báli jste se, abyste od něj něco nechytily, kdykoliv jste s ním byli v kontaktu, šli jste se hned umýt. Jak si myslíte, že se váš partner cítí? Dokážete si to představit? Pro navázání vztahu bude nutná omluva, osobní dopis. Vezměte si papír a tužku a napište dopis svému Osobnímu Zlatíčku, ano, myslím to vážně! Žádná metafora, skutečný list papíru a pište. „Mé milé Osobní Zlatíčko,...“ na začátek by bylo dobré se omluvit za všechny věci, které jste dělali ze strachu a z pocitu viny a které neumožňovaly váš plnohodnotný vztah. Vyznejte se z toho, že jste rádi, že jej poznáváte, a jak se těšíte na společnou cestu, naplněnou hojností peněz ve vaší fyzické realitě. Uznejte své Osobní Zlatíčko jako mocnou sílu reprezentující přátelský vesmír, která je vždy na vaší straně. Pište. Někdy jsou účastníci hotoví během pár vět, mnohdy však takový dopis vydá na menší román. Záleží to na vás, důležité však je, abyste pochopili, že tento dopis je něco jako vyznání.

Na semináři [NEURO RESTART® Peníze](#) si účastníci vzájemně takový dopis sdílí mezi sebou, pokud máte ve svém okolí někoho, komu se můžete svěřit, pak mu také dejte tento dopis přečíst. Nebo si jej nechte jen mezi sebou, vašim vztahem mezi vámi a Osobním Zlatíčkem, také v pořádku, podstatné je, abyste jej napsali a minimálně jednou nahlas přečetli. Prozatím toho čarování již necháme, aby to na vás nebylo v tuto chvíli moc, až se dopracujete ke kapitole o spiritualitě, povíme si více o tom, jak je s vámi Osobní Zlatíčko schopno komunikovat a radit vám v otázce vašich peněz...

Těmito prvními kroky jste začali navazovat vztah k pozitivní energii peněz, ladit svoji anténu. Pojďme v představě peněz jako vztahu lehce pokročit. Představte si, že jste našli lásku svého života a přišel čas představit ji svým rodičům. Zveřejnit váš vztah a přiznat se k němu. Možná máte strach, jak se váš partner bude líbit vašim rodičům, tušíte, že to může být problém. Pro váš další vztah je ale důležité, abyste svého partnera představili a přiznali se – „tuto osobu miluji“. Udělejte totéž i se svým vztahem k penězům. V rámci programu [NEURO RESTART®](#) je jednou z technik vyznat se ze svého vztahu k penězům a říci alespoň třem lidem „miluji peníze“. Zkuste to také. Přiznejte se, že milujete peníze, má to ohromný účinek. Jak se cítí vaše srdce při větě, kterou pronesete nahlas? „Miluji peníze!“

Kroutíte se a pociťujete neklid na srdci, nebo je vaše srdce při tomto prohlášení klidné? Pro peníze budete muset mít otevřené srdce, více si o této spirituální technice povíme v dalších kapitolách této knihy. Podstatou každého vztahu je láska, zájem a pozornost. Jste připraveni věnovat penězům svoji pozornost, lásku a zájem? Pak se napojíte skrze Osobní Zlatíčko na ohromný proud přátelského vesmíru. Co nemiluješ, nemůžeš získat. Možná i vy žijete ve společnosti, kde láska k penězům rovná se zlo, zvrácenost a okolí se na vás může dívat podezřele. Cože? Miluješ peníze? V sedmdesátých letech minulého století se u homosexuálů vžil pojem „coming out“ (vyjít ven, projevit se) pro veřejné přiznání homosexuality. Coming out se dělí na vnitřní, tedy vlastní přiznání si své odlišné orientace, a poté na coming out vnější, tedy přiznání své homosexuality před veřejností. Pro homosexuály je přiznání a projevení se osvobozující, představuje to pro ně jejich přirozenost, mohou tak být akceptováni a rozeznatelní pro ostatní homosexuály. Coming out je naladění antény, veřejné přiznání, které vyžaduje odvahu přiznat se ke svému vztahu. Možná že hodně lidí je jako homosexuály zatratí, ale tito lidé nejsou pro ně důležití, důležité je přitáhnout si k sobě stejně orientovanou společnost, která by se o jejich orientaci nikdy nedozvěděla, pokud by nedošlo ke „coming out“. Provedte i vy s vaším Osobním Zlatíčkem nejprve vnitřní „coming out“ své lásky k penězům. Postupně otevírejte své srdce a poté udělejte i vnější „coming out“ v podobě naladění si antény na peníze a vybudováním penězovodu, jak se dozvíte v dalších kapitolách. Přeji vám, abyste pěstovali váš vztah s Osobním Zlatíčkem a gratuluji vám k prvním krokům. Jsem rád, že jste si vybrali za svého partnera Osobní Zlatíčko, doporučuji, abyste se přihlásili do členské sekce na www.mitcinemit.cz a sdíleli svá zpodobnění s ostatními čtenáři. V komentářích také můžete sdílet své dopisy a další postřehy k této kapitole. Podpora ostatních vám dodá odvahu a brzy uvidíte reálné výsledky vašeho vztahu s pozitivní, božskou podstatou peněz.

Kapitola 5

Bez práce nejsou koláče! Opravdu?

Možná jste slyšeli o známém experimentu „žebřík, opice a banány“, možná že ne. Pro ilustraci toho, jak jsme přišli k programu „bez práce nejsou koláče“, jej pro mnohé z vás zopakuji, někteří jej uslyšíte poprvé. Experiment si dovoluji převyprávět jako příběh, jako bajku. Protože právě skrze příběhy předávané z generace na generaci se tvoří dohody, zvyky a posléze programy. Takže milé děti, pěkně poslouchejte. Kdysi dávno v jedné výzkumné laboratoři zavřeli vědci pět opic do veliké klece, na strop klece zavěsili trs chutných banánů a pod něj přistavili žebřík. Každý ví, jak mají opice rády banány a jak jsou opice chytré. Netrvalo ani pár minut a opice si všimly banánů a také ideálně přistaveného žebříku, stačilo na něj jen vylézt, natáhnout ruku a nacpat se chutných plodů. První opice se vyhoupla na žebřík a natáhla packu po banánech. Jenže ouha! Zlomyslní výzkumníci nastražili na opice studenou sprchu, kdykoliv si některá chtěla utrhnout banán. Studená voda je pro opice příšerná záležitost, brrr! Během chvíle si chytré opice daly do souvislosti, že když některá chce banán, tak jsou všechny opice potrestané studenou sprchou. Díky této zkušenosti zavládla mezi opicemi dohoda pod trestem zbití, že žádná z nich nebude po žebříku šplhat za banánem. Pokud to občas některá chtěla zkusit, byla s křikem a ranami kolektivem opic usměrněna. Tyto opice udělaly vlastní zkušenost se studenou sprchou, říkejme jim opice zakladatelky, konec konců byly v kleci první a původní opice. Po nějakém čase výzkumníci odebrali z klece jednu z opic zakladatelek a nastěhovali tam opici Alici. Alice je chytrá opice a vidí jasnou rovnici, banán + žebřík = chutné žrádlo a první věc, kterou udělá, je to, že se začne sápat po žebříku. Přivolá si tím na sebe vlnu nevole, křik a bití ostatních opic, které jí zabrání v tom, aby na žebřík vylezla (dobře si pamatují studenou vodu na vlastní kůži). Opice Alice to nechápe, vidí snadnou možnost, jak přijít k banánům, a je brutálně zbita, když se je snaží získat. Copak jsou ostatní opice blbé? Opice zakladatelky se snaží naznačit, že banány představují nebezpečí pro celou skupinu a Alice to po několika pokusech vzdá. OK, banány jsou tabu, i když nechápe proč. Uplyne pár dní a z klece se poroučí další opice zakladatelka a přichází nová opice Beáta. Scénář se opakuje, opice Beáta chce banány a cesta k nim po žebříku je tak snadná. I Beáta dostane svojí lekci, je brutálně zbita bandou opic, neaktivnější v lynčování Beáty je nováček, opice Alice ...

I Beáta je pod tlakem donucena přijmout dohodu, že banány a žebřík rovná se tabu a nebezpečí. Sice to není logické a nechápe proč, ale síla pěstí ostatních opic v kleci ji donutí k tomu, aby se podvolila. V následujících týdnech se situace opakuje stále dokola. Jedna opice zakladatelka za druhou opouští klec a do klece přicházejí nové opice, které jsou bity za pokusy o to, uzmout si banány. Nakonec v kleci již nezůstala žádná z původních opic zakladatelek a všechny nové opice úzkostlivě střeží žebřík, žádná již nezkouší po žebříku vylézt. Všechny se naučily, že žebřík a banány znamená nebezpečí, jenže žádná z nich neví proč, ani jedna z nich nezažila studenou sprchu na vlastní kůži. Po nějakém čase se v kleci narodila malá opičátka, která automaticky vědí, že po žebříku se za banány lézt nesmí...

A takto se milé děti rodí program pomocí techniky kterou psychologie zná pod pojmem imprinting, neboli vtiskování.

Imprinting popisují podrobně ve své knize Trhák aneb 21 kapitol o vašem mozku, je to totiž jedna ze zásadních technik, jak přicházíme k programům skrze naše prostředí. Pokud vás téma více zajímá, doporučuji prostudovat imprinting z knihy Trhák. Nám teď postačí vědomí toho, že jsme-li vystaveni určitému prostředí, pak to, co vidíme a vnímáme kolem sebe, se do nás vtiskuje a my to přijímáme jako fakt. Nejvíce náchylní k imprintingu jsme samozřejmě v dětském věku, ale i v dospělosti se na nás prostředí podepisuje a otiskuje se do nás více, než si myslíme. A zapomeňte zde na logiku... razítko, soustava razítek matrice a soustava matric matrix si tisknou své programy do naší reality. Na výše popsaném případě jsme si ukázali, jak snadno přijme celá skupina určitý program. Nikdo už o tom nepřemýšlí, prostě to tak je, žebřík a banány jsou tabu. A ti, kteří chtějí překročit hranice a opět zkusit štěstí na žebříku, čeká tvrdý trest. Jediné řešení by bylo odejít z klece ...

„Bez práce nejsou koláče“ je velmi silným kolektivním programem, zejména v euroamerické společnosti. V našich končinách známe jedno údernější komunistické heslo, které vyjadřuje v podstatě to samé: „Kdo nepracuje, ať nejí“. Bez práce nejsou koláče, tedy peníze a odměna, a kdo nepracuje, tak by neměl jíst... A naopak, kdo pracuje, má hodně koláčů a může se také více najíst, protože to je spravedlivé. Po tisíce let je v naší společnosti vtlučán a otiskován dalším generacím model toho, že práce je zdrojem obživy, a až „po práci legraci“, jak zní text jedné budovatelské písně. Pracovat se musí proto, aby byly peníze, za které se pak najíme. To je přece logické! Bludný koloběh, který mnoho lidí svázal do šílené smyčky osudu, karmy a programu. Prodávají svoji životní energii zaměstnavateli či klientům, aby následně mohli dostat peníze, které vynaloží na to, aby mohli čerpat životní energii (koupit si jídlo, šaty a zaplatit za bydlení). Jakmile tato životní energie dojde, opět jdou a prodávají svoji životní energii zaměstnavateli či klientům. Občas si „dovolí“ vypnout, pak tomu říkáme dovolená, ale ta trvá jen krátce a pak znovu šup do procesu. A takto stále dokola, jako křeček, který musí makat ve svém posilovacím kolečku v kleci. Když křeček přestane utíkat, kruh se zastaví. To je výsledek programu „bez práce nejsou koláče“. Aneb jak trefně poznamenává jeden citát, který je připisován takovému počtu autorů, že již nikdo neví, kdo jej opravdu pronesl: „Lidé utrácení peníze, které nevydělal, aby si mohli koupit věci, které nepotřebují a udělali tak dojem na lidi, které nemají rádi.“ To je hotový recept na neštěstí, co myslíte?

Podívejme se pořádně na to, kdo do nás takový program otiskl, a na to, jaké místo v našem životě má práce a jaké místo peníze. Posledních dva tisíce let jsme všichni v euroamerické kultuře pod diktátem a programy církve. I když třeba nejste aktivní věřící či byste se sami neoznačili za křesťany, pokud jste původem Evropan či Američan (na mysli mám celý kontinent, nejen USA), máte ve svém programu silně zakódované církevní programy. Církev nemá patent na Ježíše Krista, myslím, že je to více než jasné, když se podíváte na učení tohoto velikého spirituálního učitele a skutky, které církev páchala a páchá. Není třeba asi více vysvětlovat, to každému dojde díky zdravému selskému rozumu, když se podívá do Bible.

Církev je jakýsi parazitický útvar, který se nalepil na myšlenky Krista a využil této síly k tomu, aby vytvořil systém. Není teď předmětem těchto řádek zahájit diskusi nad církví, křesťanstvím a jeho podobě (každý systém má své klady a zápory). Nejde teď o to, zda je pro vás církev dobrá, či špatná, na to máme každý svůj postoj, názor a hlavně program. Jde o to, že církev je ideálním příkladem toho, jak získat peníze ze systému. Katolická církev je neúspěšnější firma na světě, zaštitěná tou nejlepší marketingovou osobností, nejlepším prodejcem všech dob, Ježíšem Kristem. Přijímat peníze ze systému, a ne z práce bylo po celých dva tisíce let umožněno církvím, královským rodům a vyvoleným rodinám. Těm ostatním bylo nutno vštípit program, že musejí pracovat, poslouchat, držet hubu a krok. Že to sice může být menší peklo na zemi, ale zase budou odměněni po smrti. Světové bohatství peněz ze systému patřilo po celou dobu historie jednomu až dvěma procentům privilegované části obyvatel. Těm ostatním zbylo pro peníze pracovat. Naštěstí ta doba skončila, dnešní doba je doba transformační, kdy všichni lidé mají přístup k technikám a vědomostem, které si dříve striktně a přísně chránila vládnoucí třída. Žijeme v jednadvacátém století, století mozku a transformace, kdy je jen na vás, zda uvěříte své moci a potenciálu a začnete jednat. Jednou z možností je právě i tato kniha.

Podíváme-li se na celý svět, pak podobné svazky a pakty moci nalezneme samozřejmě i mimo křesťanský svět například v podobě kastovního systému v Indii či klanových a kmenových dohod. Přejde Vám to jako sci-fi? Zamyslete se nad jedním faktem. Ono jedno privilegované procento populace vždy vědělo, jak důležité je zachovat epigenetický kód neporušený, jak udržet čistou pokrevní linii, aby se nezanesla nežádoucími programy. Pokud se tak stalo, znamenalo to vždy úpadek moci královské rodiny či celých říší (viz například pád Římské říše, když umožnila získat římské občanství „barbarským“ národům). Dramata jsou založena na příbězích tragédií, kdy se do sebe zamilovali dva lidé různých kast či společenského postavení. V legendách a pohádkách naleznete archetypální příběhy, kterak se chudý rolník zamiloval do královské dcery (či naopak). Jak takový příběh plný lásky dopadá? Ano, většinou špatně, tragicky. Pokud onen pár přežije nevoli rodičů a svého „kmene“, je vyobcován na odlehlý ostrov či do hor, kde je mu v ústraní (aby nemohl zanášet kód) dovoleno dožít šťastně až do smrti. Čas od času se v historii našel někdo odvážný, komu tento systém připadal nefér, zrodili se tak hrdinové typu Robina Hooda, o nichž legendy tradovaly, že „bohatým brali a chudým dávali“. Tyto nálady vedly k povstání otroků či znevýhodněných vrstev (Spartakovi gladiátoři) až v moderních dějinách dospěly ke zrušnému experimentu jménem komunismus. V zásadě je myšlenka komunismu správná, že? Všichni budou mít stejně. Jak by se vám líbila tato utopie? Všichni nemohou mít stejně, protože všichni nemají a nebudou mít jeden program ve svém mozku... Ideou komunismu bylo, že pracovat na bohatství budou všichni, „bez práce nejsou koláče“ a „kdo nepracuje, ať nejí“. Naštěstí je tento experiment ortodoxního komunismu za námi a víme, že jaksi nefungoval. Bohatství se opět přesunulo k těm, kteří byli schopni vytvořit systém a přijímat z něj peníze (vládnoucí garnitura a šedá ekonomika těch, kteří místo aby pracovali, vymysleli systém).

Vznikla tak opět široká vrstva lidí, kteří věřili, že musí pracovat proto, aby se užívali. Historie se opakuje... nebo se spíše opakují programy? Revoluce nepomáhají, za nějakou chvíli se vše opět zopakuje podle programů (osudu či karmy). Jak jsme si vysvětlili v kapitole Strachy Prachy, nebo Osobní Zlatíčko?, tak energie je jen jedna. Záleží na tom, jak ji nabíjíme. Podle toho pak dokáže buď tvořit, nebo ničit. Jen my si k tomu vždy vymyslíme příběhy plné dobra či zla a zapomínáme na to, že jsme to jen my sami, kdo tu či onu sílu aktivuje a probudí. Obludné právě bývá spojení systému a určité ideologie, ať již jde o křesťanství, islám, nacismus, komunismus či jakýkoliv jiný ismus. Peníze nepocházejí z práce, ale ze systému a komplexních programů v epigenetickém kódu jednotlivce, rodiny či národa. Dám vám příklad.

Existuje jeden národ, který exemplárně dokazuje sílu programů v našich mozcích na bohatství a peníze. Asi správně tušíte, že tím národem jsou Židé. Možná jste se ale nikdy nepodívali na Židy z toho úhlu pohledu. V mentalitě Židů je zakotveno, že jsou vyvoleným národem, který je milován Bohem, toto přesvědčení čerpají nejen ze svatých knih, ale zejména ze svých tradic, které ortodoxní Židé dodržovali po tisíce let. Nám se to jeví jako paradoxní, Židé byli vždy utlačovaní a pronásledovaný národ. Opět si odmyslíme debaty o židovství z hlediska spirituálního či politického. Jde nám o fantastický ukázkový příklad. I když většina moderních Židů není ortodoxních, v jejich mentalitě jistá výjimečnost přetrvává. Málokdo ví, že Židům bylo ve středověku zakázáno pracovat. Po celém křesťanském světě nemohl Žid „poctivě“ pracovat, práce byla vyhrazena poctivým křesťanům. Proto jste nikdy nemohli najít Žida, který by vykonával řemeslo, neviděli jste Židy jako pekaře, truhláře, řezníky či zedníky. Jediné, co bylo Židům dovoleno, bylo spravovat peníze a pracovat s nimi. Později ještě přibýly další „zbytečné“ obory jako umění či věda. Židé byli také vždy koncentrováni v židovských čtvrtích a nebyly povoleny sňatky mezi křesťany a Židy. Tyto ideální podmínky pomohly k silnému kódu předávanému z generaci na generaci. Židé si vypěstovali silný a kladný VZTAH k penězům, protože jim ani nic jiného nezbývalo. Nezanесли si program tím, že by byli přesvědčeni o tom, že peníze pocházejí z práce. Věděli, že peníze pocházejí ze systému, že je nutné mít k penězům vztah a že peníze dělají peníze. Díky tomu sloužili Židé v křesťanských městech jako banky, záložny a půjčovny peněz. Židé byli obviňováni z lakoty, lichvy a hamounství. Víte proč se dělali na Židy násilné pogromy? Zapomeňte na náboženské důvody, ty byly vždy jen zástěrkou pro přizemnější pudy. Když se Židům dlužilo už všeobecně moc peněz, tak s tichou podporou starosty či krále (i královské rody dlužily Židům) se udělal pogrom, aby se jim nemusely vracet peníze. Pár Židů se zabilo, zničily se jejich domy, byli vyhnáni z města. Židé byli rádi, že si zachránili holý život a problém s dluhy byl vyřešen.

Všichni asi známe jistého zamindrákovaného pána s knírkem, který rozpoutal genocidu Židů a prosazoval jejich „konečné řešení“, myslíte si, že jeho myšlenky na likvidaci Židů byly vedeny náboženským záplem?

Když Židé uprchli z města doslova s holým zadkem, usadili se na novém místě, kde k nim byli tolerantnější (buď na krátkou, nebo na delší dobu, každý totiž věděl, že Židé s sebou přinesou peníze, zajímavé je, že ve středověku spolu Arabové a Židé díky společným obchodním zájmům vycházeli velmi dobře). Zde do pár měsíců opět vybudovali bohatství bez práce, díky programům na peníze. Srovnajte s mnoha případy konfiskace majetků křesťanů, kolik rodin díky zabavení majetků upadlo navždy do chudoby? Židé přišli o svůj majetek opakovaně, jen za druhé světové války bylo Židům ukradeno obrovské bohatství a vždy jej opět dokázali získat zpátky. Podívejte se, s jakou rychlostí byl vybudován moderní stát Izrael, který se řadí mezi nejsilnější ekonomiky světa. Díky tomu, že Židé byli živeni svými penězi, a ne prací, mohli se věnovat studiu například alchymie, astronomie či umění. Myslíte si, že je náhoda, že mezi laureáty Nobelovy ceny je extrémní množství lidí židovského původu?

Program „bez práce nejsou koláče (peníze)“ je zhoubným programem manipulace! Tento program odsoudil většinu lidí do chudoby a do nastavení života na červenou kontrolku boje o přežití. Zapomeňme na revoluce, které se snažily vtlačit nám program zvenčí, jako komunismus, který hlásal, že štěstí na světě zavládne, až budou všichni pracovat na „koláči“. Zřejmě to byl přirozený vývoj lidského pokolení. Vy však žijete v nové době a máte možnost tento bludný kruh přetnout. Je to zásadní pro vaše pochopení toho, jak proudí peníze. Provedte evoluci starých programů, jejich přenastavení, které se pak projeví zevnitř ven do vaší nové reality, která bude odrážet to, co máte uvnitř. Peníze a práce spolu nutně nesouvisí, pochopte to prosím! Jedním z prvních stavebních kamenů nového programu je oddělit segment práce a segment peněz. Pojďme se na to podívat.

Všechny spirituální směry celého světa hovoří o čtyřech základních segmentech života. O čtyřech energiích, čtyřech archetypech a čtyřech elementech. Vy a váš život jste umělecké dílo tohoto světa, pověstný pátý element, který je v rovnováze uprostřed kvadrantu. Díky této rovnováze dochází ve vašem životě k naplnění, štěstí a bohatství. Jen pro upřesnění, když hovořím o spiritualitě, nemám na mysli náboženství. Spiritualita je jednou z oněch čtyřech základních potřeb člověka zakódovaných do základního nastavení mozku, náboženství je oproti tomu nabídkou na naplnění této potřeby. Můžete ji akceptovat, ale také nemusíte. K naplňování spirituální potřeby ve svém životě nepotřebujete žádný náboženský systém. Důvod, proč mnoho lidí spoléhá na náboženství, je zřejmý, je to totiž velice jednoduché a pohodlné. Někdo vám řekne, jak to „bůh“ či jiná autorita myslel, a vy už máte jasno, nemusíte nad tím dál přemýšlet a hledat. Je to rozdíl, který si můžeme přiblížit jako rozdíl mezi dobrodružstvím lovu a koupáním si balíček masa v supermarketu. Při lovu musíte mít odvahu dané zvíře stopovat, ulovit a zabít, znáte celý příběh. Kdežto v supermarketu leží anonymní balíček, nikdy nevíte, co v něm je. Náboženství je služba různé kvality, záleží na tom, zda takovou službu chcete a potřebujete, a také na tom, kdo službu nabízí. Je to jednoduše nabídka reagující na vaši silnou potřebu. Ale vraťme se ke čtyřem segmentům života.

Tyto čtyři energie jsou reprezentované často jako například oheň, voda, země, vzduch. Máme čtyři archetypy bojovník, učitel, léčitel a vizionář nebo například čtyři povahové typy sangvinik, choleric, melancholik a flegmatik. A v kole života máme čtyři segmenty, které odpovídají čtyřem živlům a čtyřem archetypům. Čtyři oblasti života, které řešíme. Vsadím se s vámi, že nenajdete člověka, který řeší něco jiného ve svém životě než jednu z oblastí kruhu života, případně různé jejich průniky a průsečíky. Nemůžete řešit nic jiného, tyto čtyři oblasti života byly nastaveny výrobcem (ať si již představujete Boha při stvoření světa či zásah evoluce ve stylu Darwina) do našeho základního kódu. Pokud je máme v rovnováze a naplňujeme každou z těchto oblastí, jsme krátce řečeno šťastní.

První částí jsou VZTAHY, vaše vztahy s okolím, partnerské vztahy, vztahy rodinné, vztahy na pracovišti. Shodneme se na tom, že vztahy jsou velmi důležité, a ruku na srdce, právě teď každý z nás řeší nějaký vztah. Druhou částí kruhu je ČAS PRO SEBE, tento segment většina lidí silně podceňuje a nevnímají jej jako jedno ze čtyř základních nastavení. Díky tomu pracují pro všechny ostatní, stávají se z nich takzvaní „yes men“, kteří na všechno a všemu říkají ano. Snaží se vyhovět, snaží se uspět, snaží se stihnout, dodat, uspokojit. Díky tomu neví, kdo jsou oni sami, nemají na sebe zkrátka čas. Tento segment reprezentuje naše potřeby být sám se sebou, čas pro naše zájmy a koníčky, čas na to, zalézt si s knihou a čajem do postele. Čas vzdělávat sám sebe a pečovat o sebe, věnovat sám sobě plnou pozornost.

Třetí částí kruhu života je PROSPERITA, segment, do něhož patří peníze a zdraví. Ano přátelé, našli jsme je, peníze patří do této části a jsou úzce spojené s vaším zdravím. Tato část je propojena s živlem země, velké matky Země, která nám dává prosperitu a bohatství, my všichni jsme její synové a dcery. Peníze jsou kořenovou energií a společně se zdravím vytvářejí prostředí prosperity. „Lepší je být zdravý a bohatý, než nemocný a chudý“ - toto vtipné a provokující pořekadlo je plně pravdy. Všimli jste si, jak spolu souvisejí peníze a zdraví? Kolik chudých lidí je nemocných? Ne proto, že by neměli na léky, ale protože onemocněli kvůli své chudobě, kvůli svému programu... Když se zhorší finanční situace, lidé často onemocní, a také naopak, když onemocní, zkrátka přicházejí i finanční problémy. Buď jste mocní, nebo nemocní. Naplněný život můžete prožít pouze, pokud máte v pořádku zdraví a máte i energii v podobě peněz a bohatství, které vám poskytuje matka Země. Čtvrtá část kruhu se jmenuje PRÁCE a představuje spirituální část našeho života. Práce a spiritualita? Ano, jsme tím, co děláme, právě v tomto segmentu naplňujeme smysl našeho života. Vyšší frekvence, které vysíláme tím, co děláme a poskytujeme ostatním, naši práci. Není třeba hledat spirituální naplnění v kláštrech, svoje spirituální potřeby dokážete uspokojit i v práci, kterou děláte. Má to samozřejmě podmínku, že děláte to, co milujete, pro co máte talent a naplňujete tak svoje poslání (co když vás sem opravdu „někdo“ poslal?). Do této oblasti patří otázky po smyslu života. „Kdo jsem?“ „Jaký má život smysl?“ „Jaký je smysl mého konání (práce)?“ Staří zenové mistři věděli, že osvícení přijde, když věnujete své práci plnou svou pozornost a je jedno, zda zametáte ulice, vaříte čaj či bojujete s mečem.

Práce je služba celku a díky práci činíte svět lepším místem, díky ní se cítíte šťastní a naplnění. Utopie? Ano, pro většinu lidí, kteří chápou práci jako nutné zlo, které musí přetrpět proto, aby dostali peníze, za které mohou žít, zkrátka aby se „uživilí“. Právě zde dělají „mudlové“, kteří chápou svůj život jen jako sled příčin a následků, největší a osudovou (programovou) chybu. Jsou totiž přesvědčeni, že práce a peníze jsou společně v jedné oblasti života. Samozřejmě spolu práce a peníze mohou souviset, všechny oblasti kola života spolu souvisejí, navzájem se prolínají a doplňují. Vztahy ovlivňují vaši práci, zdraví ovlivňuje to, kolik času máte na sebe, a jak můžete vykonávat své poslání. Tím, že lidé míchají práci a peníze dohromady, to celé velice komplikují... Práce a peníze musí mít v mozku samostatné mapy, které se sice společně dotýkají, hraničí spolu, avšak jsou to samostatné a svébytné „státy“ na mapě vašeho mozku. Kdo to nepřenastaví a nepochopí, nikdy nemůže dojít k uspokojení ve svém životě, bez ohledu na to, kolik peněz vydělá poctivou prací. Vždy za to zaplatí energií, která je odčerpána z jiného segmentu, například ze vztahů. Kolik managerů či podnikatelů se poté diví, když je jejich vztah v troskách, protože do něj v honbě za prací a penězi neinvestovali energii. Často s pláčem leží na lůžku psychoterapeuta a říkají: „Vždyť jsem to celé dělal pro ně!“ Nebo když si kvůli tomuto maratonu uženou nějakou nemoc či syndrom vyhoření, protože „neměli čas“ věnovat sami sobě pozornost. Jenže takový je zákon energie v kruhu života. Vaše pozice je ve středu kruhu a čtyři ramena energie proudí v rovnováze. Pokud zaměníte v systému znaménka, energie proudí obtížně, je zmatená a dostáváte výsledky, které nechcete. To se právě stává, pokud smícháte peníze a práci do jednoho celku, výsledkem je zmatek. Možná, že i vy jste žili celou dobu v tomto programu, že „bez práce nejsou koláče“, a tato kapitola je pro vás objevná. Pokud ano, jsem velmi rád, že jsem vám pomohl otevřít oči tak, jako je otevřeli moji učitelé i mně. Myslím, že jsme připraveni společně na další krok k oddělení práce a peněz ve vašem soukromém vesmíru, ve vašem programu v mozku.

Co byste dělali za práci, kdybyste neřešili peníze? Pokud je vaše odpověď, že byste dělali stejnou práci jako teď, gratuluji, jste na dobré cestě. Pokud zní vaše odpověď tak, že kdybyste nemuseli řešit peníze, pak byste dělali jinou práci, pak se vážně zamyslete. Může se totiž stát, že svým postojem obviňujete peníze a posilujete entitu Strachy Prachy. Co by bylo tou vysněnou prací, pokud byste neřešili peníze? Co vám jde nejlépe a co vám jde snadno? Hodně lidí si totiž neuvědomuje, že to, co jim jde snadno, může být nástrojem jejich bohatství a prvním krokem k tomu, aby vytvořili systém, ze kterého budou poté peníze přicházet. Vnímají, že za to, co jim jde snadno, jim přece nebude nikdo platit. Často dělají to, na co jsou talentovaní, zdarma a ve svém volném čase. Někde uvnitř jim připadá téměř nemorální nechat si platit za to, co milují a jde jim snadno. Masy lidí žijí v přesvědčení, že práce se musí přežít, a pokud v práci „nedřou“, není to ta pravá či poctivá práce. Práce je to, co byste dělali právě i zdarma, kdyby vám za to nikdo nezaplatil. Je to totiž vaše poslání, svítí vám oči, jen když o své práci hovoříte. O to, abyste přijímali peníze, se postará vaše Osobní Zlatíčko a systém penězovodu, který společně vytvoříte. První otázka tedy je, co je vaše opravdová PRÁCE.

Co je to, co naplňuje vaši spirituální potřebu, kde se cítíte dobře a pomáháte většímu celku? Pokud již znáte odpověď, bude třeba, abyste sebrali odvalu a začali tuto práci dělat. Už slyším vašeho šotka, emoční mozek, který bije na poplach a říká „ok, ok, ale co peníze? Za co budu žít, když místo v bance budu dělat včelařinu? Mám hypotéku, auto na leasing a musím živit děti!“ A pokud již tuto práci děláte, možná jste uvěřili uvedenému mýtu a nějak se protloukáte, ruku na srdce, v podstatě přežíváte. U obou případů musíme rozdělit dvě hromádky, práci a peníze. V prvním případě, kdy děláme to, co nás nebaví, máme program „bez práce nejsou koláče“ a spojujeme peníze a práci. V druhém případě, kdy už děláme, co milujeme, ale nemáme ještě peníze, dochází v podstatě k jakési „oběti“ peněz pro práci (ale pozor!, jen v naší hlavě). Tato oběť nás v naší vlastní hlavě staví do role mučedníků a dochází opět k obvinění peněz a vysílání energie na Strachy Prachy...

Ať už jste první, nebo druhý případ, je bezpodmínečně nutné začít komunikovat s penězi skrze své Osobní Zlatíčko a oddělit práci a peníze.

„Dělej, co tě baví a peníze přijdou sami“ – tento mýtus stál hodně lidí pád na ústa. Je totiž pravdivý jen z poloviny. Ano, dělejte, co vás baví, to je vaše práce a poslání, to je naprosto v pořádku. Ale jak víme, peníze sami nepřijdou, je to jako ve vztahu, ideální partner také sám nepřijde. Musíte mu jít naproti, investovat energii a něco pro vztah udělat. Když se na semináři [NEURO RESTART® Peníze](#) zeptám, kolik lidí v sále dělá, co je baví, ale peníze jaksi sami nepřicházejí, zvedne se les rukou. Zním mnoho případů, kdy z korporátní sféry přešli talentovaní lidé takzvaně na druhou stranu, do školicího businessu. Následovali to, co je baví, a stali se z nich koučové či lektori. Předpokládali, že když budou dělat to, na co jsou dobří, že peníze přijdou sami... Jenže se neuzivili. Velké množství z nich se poté pokorně vrací k jistotě platu ve velké firmě, i když tam dělají práci, která je nebaví. Umíte si zřejmě představit jejich frustraci. Jejich příběh se stává zápornou motivací pro všechny ostatní, kteří by to také chtěli zkusit (jejich šotek jim pak řekne „vidíš, neblbni, lepší vrabec v hrsti...“). Jiní vytrvají s tím, že to, že mají málo nebo méně peněz, je daň (v podstatě oběť) za to, že dělají to, co je baví.

„V bance jsem měl podstatně více peněz, ale včelařina je moje srdeční záležitost, člověk nemůže mít všechno.“ Opravdu? Můj kamarád Tomáš Hajzler má velmi zajímavý osobní příběh. Býval velmi ambiciózním manažerem v několika mezinárodních korporacích. Snažil se to někam dotáhnout, být „hodným chlapcem“, až se prací dopracoval k syndromu vyhoření. Tato událost jej donutila odejít z korporátního světa a hledat modely udržitelného rozvoje firem a důstojného místa pro lidi v nich. Tomáš seznámil Česko s principy „svobodných a šťastných firem“, které úspěšně uplatňují model „dělej, co miluješ“ a dokáží u toho přijímat obrovské peníze. Doporučuji knihy z Tomášova nakladatelství Peoplecomm, zejména pak knihu Štěstí doručeno o příběhu ikonické značky Zappos a jejího zakladatele Tonyho Hsieha. Spojit práci, kterou milujeme, a hojnost peněz lze, je ovšem třeba zapracovat na našem vztahu a programu k penězům.

Tomáš dělá skvělou práci, nicméně jeho kniha má s ohledem na váš vztah k penězům „zabíjäcký“ název Peníze, nebo život. Pokud pochopíte a rozdělíte vztah mezi prací a penězi, získáte peníze a skvělý život. Můžete mít obojí, není třeba volit nebo se stát mučedníky. V momentě, kdy nastavíte své programy „peníze, nebo život“, „peníze, nebo štěstí“, „peníze, nebo svobodu“, pak si nastavujete svoji „anténu“ na Strachy Prachy, démona peněz, který se postará o to, abyste se potýkali s problémy peněz ve všem, co děláte. Což povede ke smyčce obvinění peněz a začarovanému kruhu.

Pokud vyděláváme peníze jen prací, kterou milujeme, a peníze k nám nepřicházejí ze systému, pak nemáme s našimi penězi, s naším Osobním Zlatíčkem dostatečně silný vztah. Postrádáme důvěru v peníze a domníváme se, že jsme to my, kdo peníze ovládá. Kdybychom to měli demonstrovat na příkladu vztahu, pak se takový stav rovná situaci, kdy pokud jsou milenci spolu (pokud pracujete, máte peníze), pak je vše v pořádku, milují se, podporují se. Pokud se od sebe vzdálí, vztah vyprchá a nemůžete se na partnera spolehnout. Jak zpívá v jedné písničce pan Suchý „Není-li tu ta, kterou mám tak rád, tak mám rád tu, která je tu“. Stav „peníze za práci“ je podobný krátkodobému vztahu, kdy si nemůžete důvěřovat. Dlouhodobý vztah vyžaduje důvěru, aby obě strany mohly prokázat, že vztah pěstují, i když zrovna nejsou společně aktivní. Vaše peníze pracují pro vás, i když vy zrovna nepracujete. Peníze za práci jsou třešnička na dortu, velké potěšení a ocenění vaší hodnoty. Skutečné peníze se kumulují jinde, v systému. Přirozenost peněz je množit se aneb peníze dělají peníze, jistě to znáte. Pracujte s tím, co milujete, naplňujte své poslání, věnujte pozornost vztahu k penězům a DOVOLTE vašim penězům, aby mohli začít pracovat. S důvěrou si dovolte být bohatí ze systému, který vytvoříte. Budete mít více času, chuti a prostoru na svou práci.

Pokud nepochopíte tento vztah, nikdy nebudete bohatí. Jedna generace vybuduje velké bohatství prací, doslova jej vydupe ze země podle hesla „bez práce nejsou koláče.“ Pro toto bohatství udře svůj život v práci, často s vidinou toho, že to dělá pro další generace. Další generace přirozeně ale pracovat pro peníze nechce, protože nemusí. Zároveň ale nemá program toho, že peníze pocházejí ze systému, a prací peníze neudrží. Rodinná firma zkrachuje velmi rychle a přijdou i o peníze, které měli. Naproti tomu se naučte, že peníze dělají peníze a vaše bohatství bude zachováno po generace, nezávisle na vnějších okolnostech (krátkodobé krachy). To je nastavení mozku bohatých lidí, vztah a důvěra k penězům. Když dostáváte peníze jen za práci, pak se jistě užíváte a užíváte i svoji rodinu. Jste ale skutečně bohatí, žijete v hojnosti? Můžete si dovolit odjet na rok do hor a vaše peníze se o vás postarají? Nemyslím to, že budete žít z úspor, které postupně konzumujete. Myslím tím to, že se vaše peníze mezitím rozmnoží a vy budete bohatší. Ještě nikdo nezbohatl prací ...

Možná si říkáte „to je všechno pěkné, ale já nejsem podnikatel ani burzián, já nechápu, JAK to mám udělat?“ Klid, chápu vás... v první řadě je nutné přiznat si, že peníze vyžadují náš vztah a naši pozornost proto, aby se mohly začít množit v systému. Pokud chápete, PROČ to máte udělat, řešení v podobě JAK se dostaví. Chápete, PROČ

je důležité pochopit, že práce a koláče spolu nutně nesouvisí? Že to je program určený k tomu, aby většina lidí nikdy nenabyla bohatství? Program, který je klíčovým příkladem uvažování o penězích jako o ZDROJI? V uvažování o zdroji přivábíte démonskou stranu peněz, kde jsou peníze kořenem všeho zla. Změňte to, proměňte zdánlivě nevinný program „bez práce nejsou koláče“ a pochopíte, že kořenem zla je chudoba, absence hojnosti. Samozřejmě že můžete vstoupit do PROUDU a začít budovat svůj systém, kde se vám peníze budou množit. Mezitím se můžete věnovat práci, kterou milujete. Užívejte si práce a přijímejte hojnost peněz. Ve vztahu s penězi nejde o čísla, pro někoho představuje hojnost peněz pár desítek tisíc, pro jiného miliony. Je nutné začít postupně nastavovat a zahřívat peněžní termostat. Má to jedinou podmínku, být aktivní a přijmout roli vítěze. Chudáci jsou pasivní, hrají roli oběti a vždy mají plná ústa toho „proč to nešlo“ - byla špatná doba, vláda, špatně se narodili a tak dále... Věřím, že nyní chápete PROČ je dobré to udělat. Protože peníze dělají peníze. Přejděme ke kapitole, kde se dozvíte, co můžete udělat proto, aby peníze začaly vytvářet hojnost a bohatství právě pro vás, práce se pak stane vaším potěšením a ne honbou za koláči! Protože bez práce nemáte smysl a naplnění života, koláčům věnujte pozornost a oni se budou množit...

Kapitola 6

Cash Flow aneb když Peníze proudí

Když jsem byl malý kluk, fascinovala mě záhada stále kolující vody v řekách: „Kam se všechna ta voda poděje a odkud se bere nová?“ vyzvídal jsem na všech okolo sebe. Dostalo se mi stejně asi jako vám vysvětlení, že všechny řeky vedou do moře. Stál jsem v úžasu a nechápal jsem, jak to, že se moře nepřeplní a řeky nevyschnou? Stál jsem na Karlově mostě v Praze a pozoroval kalnou vodu Vltavy a spřádal dobrodružné myšlenky na to, kam se tato voda za chvíli dostane. Hlavou se mi honily myšlenky o zaoceánské lodi, která bude rozrážet vody v moři, kam se dostane tato mikroskopická částice kalné vltavské vody protékající stověžatou Prahou. Často jsem toužil nasednout na vodu a nechat se unášet proudem vstříc neznámým dobrodružstvím. Peníze jako proud dokáží to samé, dostat vás na nepoznané cesty plné dobrodružství, za předpokladu, že je necháte proudit. Proud je to správné slovo, peníze a jejich oběh jsou právě takovým proudem. Peníze nikdo nevlastní, pouze směřuje, peníze jsou energie v pohybu, která potřebuje proudit. Peníze jsou projevená forma energie ve hmotě a jejich základním zákonem je neustálé proudění. Jako když se přelévá voda od pramene přes mohutný tok řeky až dále do moře a oceánu a pak opět nazpátek. Když přehradíte proud vody, nastává její stagnace, která se projeví toxicky, vzpomeňte si na letní rybníky plné sinicí či na špinavou vodu přehrad. Voda, která neproudí, se stává kontaminovaná, jedovatou vodou. Podobně i v našem organismu musí neustále volně proudit krev v krevním oběhu. Stačí drobné ucpání cévy v jednom bodě a hned pocítíme následky v podobě infarktu. Jakékoliv narušení krevního oběhu, proudu, má za následek sníženou imunitu organismu vedoucí až k celkovému kolapsu - smrti. Stejně je to s penězi. Peníze musí volně proudit tak, aby k nám mohly přinášet stále nový proud, a my je musíme nechat od sebe odcházet v souhře a toku energií.

V momentě, kdy zastavíme příjem či výdej energie v podobě peněz, dostaneme jedovatou, toxickou energii, která nás postupně otráví. Zde leží velký problém většiny lidí v tom, jak zacházejí s penězi. Prvním impulsem, který již v této knize máme za sebou, je vytvoření vztahu k penězům. Už víme, že u peněz jde o vztah a o to, na jakou frekvenci vysíláme, zda máme vztah s entitou živenu strachem Strachy Prachy, či s entitou projevu boží lásky ve formě peněz, Osobním Zlatíčkem. Proudění peněz, neboli anglicky cash flow je poté každodenní operativa, to, jak náš vztah žijeme a jak svůj vztah k penězům demonstrujeme navenek. A právě dovednost cash flow, proudění peněz, je zásadní proto, abychom žili náš vztah k penězům autenticky. Abychom neměli svým každodenním jednáním s penězi rozladěnou anténu. Tedy abychom si něco jiného o vztahu k penězům mysleli, a něco jiného s nimi dělali v praxi. Proto se v této kapitole zaměříme na to, jak pracovat s penězi jako formou energie v procesu proudění - cash flow.

Kdybych měl popsat jedinou větou, co to znamená cash flow, bylo by to jednoduché. Dovolit energii peněz volně proudit, dovolit si na jedné straně peníze přijímat a na druhé straně peníze s otevřeným srdcem dávat dál, pouštět po proudu. A to vše ve sladěném rytmu dobře promazaného stroje, přijímám, dávám, přijímám, dávám... s vědomím toho, že žádné peníze nevlastním, pouze směřuji a užívám si jejich blahodárné energie. Zde je první zmatení chudáků, kteří se domnívají, že peníze jsou jejich peníze, že je vlastní.

A snaží se s penězi manipulovat a zabraňují tím jejich proudění, je to pak velká práce a námaha, stejně jako je obří dřina udržet v chodu přehradu. Jen si představte, kdybyste měli najednou vědomě kontrolovat svůj krevní oběh. To, zda správně krev cirkuluje v cévách, zda je vše v pořádku v zásobování mozku krví a zda jsou všechny orgány správně vyživovány. V ten moment byste se z toho museli zhroutit, nedělali byste nic jiného, na nic jiného by vám nezbyvala energie. Proč si myslíte, že musíte mít vše pod kontrolou? Není to únavné? Nechme to volně proudit! V našich vztazích nevlastníme jeden druhého. Občas sice používáme výrazy jako „moje dítě“, „můj manžel, partnerka, kamarád“, ale ve skutečnosti dobře víme, že nejsou naším majetkem. Nemůžeme je vlastnit. Naše dítě není „naše“, je nám pouze svěřeno a my si můžeme užívat společný růst. V každém vztahu musíme zachovávat plynutí energie a zájmu, v momentě, kdy se začneme k partnerovi chovat jako k inventáři, jako k „prostředku“ vhodnému k dosažení cílů, pak velmi rychle pocítíme následky takového postoje. Mnoho lidí však tyto zákonitosti nechápe a chová se k penězům velmi majetnicky. Chtějí, aby jim peníze „sloužily“ bez jakéhokoliv respektu či náznaku kladného vztahu. Mylně se domnívají, že mají mocnou energii peněz pod kontrolou, a chtějí ovládat tok peněz. Podívejte se na takové lidi a dobře si je prohlédněte. Jak vypadají? Jak vypadají jejich vztahy? Co jejich zdraví? Toxikovaná energie peněz se totiž přelee i do ostatních kvadrantů našeho života. Energie je jen jedna! Přitom je to tak jednoduché – přijímat a dávat s otevřeným srdcem. Nebo snad není?

Podívejme se na první část proudění peněz, a to na přijímání peněz. Mnoho lidí se zasměje a řekne: „Tak tady opravdu problém nemám, hahaha.“ Opravdu? Tato oblast skýtá mnoho problémů, o kterých možná nemáte zatím ani tušení, přesto však negativně ovlivňují vaši každodenní práci s energií peněz. Skutečně si dovolujete přijímat peníze s otevřeným srdcem? Jedno známé heslo říká „ber, dokud se dává“, je až s podivem jak jsme pod vlivem omezujících programů v našem mozku, jako je například program „skromnost“, který nám nedovoluje přijímat hojnost peněz, jež se nám všude nabízí. Místo toho mnoho lidí přežívá s penězi v programu „peníze jsou zdroj“, který je nutné těžít, koláče je málo, bubububu! A tak se mnoho lidí odstřihává od proudu peněz kvůli tomu, že nedokáží přijímat peníze volně a srdcem. Jak se takový blok pozná? Identifikujete jej poměrně snadno, když vám například někdo dává dar či finanční částku, která je vyšší než vaše představa, a vy hrdinsky řeknete „to nemohu přijmout...“. Vždy, když myslíte zejména na ty „druhé“, říkáte: „Napřed zaplatte tomu a tomu, dejte to té či oné osobě, já toho tolik nepotřebuji. Až po vás...“ Častý je pocit, že jednáme správně, nejsme přece sobci. Toto je však vážný prohřešek proti energii peněz, proti jejímu proudění. Obvyklým viníkem je program „skromnost“, který doporučuji s okamžitou platností a bez milosti vymazat z mozku!!! Cože? Zbláznil jsem se? Vůbec ne. Pokud budete mít tento hloupý program ve svém systému na příjem peněz, budete si cestu k penězům vytvářet velmi těžko. Definujme si zde dva pojmy, skromnost a pokora. První považuji za hodný smazání a vyhození do koše, hned se dozvíte proč. Druhý program, pokora, je poté naopak naprosto zásadní proto, abyste byli ve svém životě šťastní, a to nejen v oblasti vztahu s penězi.

Pokora je vědomí toho, že jsou určité energie a vesmírné zákony, které nás přesahují a jejichž jsme součástí. Jsme malá část velkého celku. Je jedno, v co věříte, v Boha, vesmír či Velkého šéfa. Podívejte se v noci na hvězdnou oblohu a zachvátí vás pokora. Pokora je nutná ve vztahu k penězům, peníze jsou mocná energie, která vás převyšuje. Chce proudit a vyžaduje vaši pokoru, ne skromnost. Pokora vás navede do proudu, skromnost vám vytvoří přehradu a vystaví hráz se jménem „neumím přijímat“. Příslloví praví: „Sedávej, panenke v koutě, budeš-li hodná, najdou tě.“ Opravdu? Také znáte mnoho lidí, kteří byli celý život skromní, seděli v koutě a nikdo je nehledal, natož pak, aby je našel? Možná že je to i váš případ právě teď. Nastal čas vyjít z kouta, lepší teď než nikdy. Když vám vesmír nabízí dar v podobě peněz a vy jej se „skromností“ odmítáte, pak můžete naštvat energii peněz. Pár takovýchto odmítnutí a další nabídky dlouho nepřijdou.

Všude kolem nás je mnoho peněz a mnoho příležitostí k nastavení penězovodu. Jenže je většina lidí nechce, nemohou se napojit na jejich proud. Kvůli svým programům a také kvůli tomu, že neumějí a nedokáží přijímat peníze. Mnoho lidí má v sobě zabudované přesvědčení, že si hojnost peněz nezaslouží, že se musí s penězi jen „užít“, že se musí naučit s nimi „vyjít“ a ve svých fantaziích často říkají, že chtějí mít dost peněz. Jenže „dost“ peněz je omezující program a přesvědčení, které nás blokuje od příjmu peněz v opravdovém proudu. V přírodě a ve vesmíru je hojnost, dovolte si přijímat hojnost a dostanete mnohem více, než potřebujete, vykašlete se na skromnost, jediný, kdo tím trpí, jste vy a vaše okolí! Uvědomte si to. Kdykoliv říkáte na možnost dalšího přijímání peněz a růstu slovo „dost“ nebo „už mi to stačí“, popíráte základní spirituální zákon a hodnotu, růst. Zamyslete se, vše kolem vás buď roste, nebo umírá, není jiná možnost. Vyšší frekvence (a opět je jedno jak to nazvete) zakódovala do základního nastavení našich systémů růst jako základní hodnotu pro život. Na principu růstu jede veškerá energie kolem nás, evoluce je přirozeným následkem růstu ve všech oblastech našeho života. Smyslem našeho života je růst. Je to opravdu vážné, přestaňte blokovat svůj růst v oblasti peněz, otevřete svoje srdce a dovolte si přijímat peníze. Přestaňte s postojem chudáka či oběti! Přijímejte příležitosti, které se vám nabízejí. Peníze jsou skvělým ukazatelem růstu, proto miluji, když lidé spirituálně rostou a zároveň si dovolují přijímat peníze. Naplňují tak jeden z původních záměrů nastavených v našem hardware, růst.

Možná jste poznali ve výše uvedených řádcích některé z přesvědčení, které máte, ale jak z toho ven? V první řadě si uvědomte, že si zasloužíte přijímat hojnost. Ano, jen tak, bez dokazování a tvrdé práce. Zkrátka jen proto, že jste. Proto kdykoliv jsou vám nabízeny příležitosti a peníze, řekněte ANO! Zasloužíte si to. Prakticky aplikujte jednoduché pravidlo ohledně cash flow, které zpopularizoval Robert Kiyosaki, a sice „plaťte sobě vždy jako prvnímu“. Jednoduché pravidlo, které udělá s vaším cash flow divy a nastaví vám vaši anténu na příjem. Mnozí lidé díky svým vadným programům toto pravidlo nechápou. Měl jsem pár rozhořčených reakcí typu „tímto nastavením okrádáte druhé, hlavně že se staráte sám o sebe“ a podobně.

Je naprosto nutné nastavit sami sebe na první místo, protože tam patříte. Jedině tehdy, když budete vy v pořádku, můžete se postarat o ostatní. Ze své praxe znám tisíce případů podnikatelů, kteří se tímto pravidlem neřídili a zažívali velkou frustraci. Vydělali sice velké množství peněz, ale jakmile k nim přišli, okamžitě začali platit všem ostatním. Dodavatelům, zaměstnancům, úřadům... Až pak zjistili, že se na ně jaksi nedostalo, přestože si jejich okolí myslelo, že jsou v balíku. A víte, kde k tomu programu přišli? Na vysoké škole do nás v hodinách ekonomie drtili jako zákon pravidlo „jakmile přijdou peníze, rozdělují se v tomto pořadí: jako první se zaplatí pohledávky státu (daně), poté se zaplatí zaměstnancům, pak pohledávky bankám a poté ostatním dodavatelům“. Poté jsme tuto jedovatou hloupost museli nahlas opakovat na zkouškách a zápočtech tak, aby se nám dostala do šedé kůry mozkové. Chceme být nastaveni na zbytky? Pokud ne, dejte sami sebe na první místo! Není jiná možnost. Tím, že zaplatíte sami sobě jako prvním, vyjádříte respekt k energii peněz a hojnosti, jež vám byla dána. Nikdo další nepřijde zkrátka, nikoho neošidíte. Nicméně všichni další si počkají, stát či banky mohou počkat, vy však od této chvíle čekat nebudete. Z každého příjmu peněz vyplatíte sami sebe jako první. Skvělé pravidlo cash flow na přijímání peněz. Je to jako v letadle: „Při poklesu tlaku v kabině se uvolní kyslíkové masky nad vámi“. To říká hlas letušky pokaždé, když někam letíte, a dodává důležitou zásadu: „Nejprve nasadte kyslíkovou masku sobě a teprve poté dětem, případně dalším spolucestujícím, kteří potřebují pomoc.“ Protože pokud byste měli syndrom „až po vás“, tak byste bez kyslíku daleko nedoletěli, možná byste mohli mít dobrý pocit, že zemřete jako hrdina, ale není to náhodou tak, že jste si nedokázali nasadit masku sami sobě? Jak chcete pak pomoci ostatním? Chápete to!!! Přijímejte peníze s otevřeným srdcem jako první, pak se teprve postarejte o ostatní, protože bez peněz stejně jako bez kyslíku se daleko nedostanete.

Podívejme se teď obrazně řečeno na druhou stranu mince proudění energie peněz, a to na dávání. Mnoho lidí, kteří mají peníze uložené v plazím mozku a chápou je jako zdroj, se o peníze bojí. V momentě, když už nějaké peníze mají, chrání zdroj a brání se vydávání peněz. Doslova škrtí energii peněz při jejím vydávání, odtud krásný český pojem škrt. Tím, že je někdo škrt, tak nedává rád. Když má vydat peníze, jeho mozek doslova pociťuje nákupní bolest, která mu zavírá srdce... A jak již víme z kapitoly Peníze a spiritualita, se zavřeným srdcem k nám peníze nemohou volně proudit a my přežíváme na zdrojích místo hojnosti v proudu. Když máme blok na dávání peněz, bojíme se, že peníze které „utrácíme“, se k nám již nevrátí. A máme svým způsobem pravdu, pokud je skutečně utratíme se srdcem zavřeným a hlavou nastavenou na zdroj, pak vidíme, jak nám peníze mizí, a to bolí. Je nutné odblokovat si srdce na to, abychom dávali rádi, pouštěli energii peněz zpátky do oběhu. S důvěrou, že se nám mnohonásobně vrátí. Je to opět podobné jako ve vztahu. Když máme ve vztahu důvěru, může náš vztah rozkvétat. Pokud druhého podezíráme, vztah takový nápor nevydrží. U peněz jde o vztah, musíte jim nechat volnost pohybu a mít důvěru, že energie bude proudit. Druhého člověka také stěží zavřete z lásky do klece, abyste jej měli jen pro sebe!

Jak si můžeme odblokovat nechuť k vydávání peněz? Kdykoliv platíte a vydáváte peníze, představte si, že máte otevřené srdce. Vaše peníze posíláte tam, kde vykonají dobrou práci a posílené se k vám vrátí. Jako kdybyste posílali děti na zahraniční stáž, vrátí se vám bohatší o životní zkušenosti. Představte si, že skutečně dáváte rádi. Co to znamená? Ve skutečnosti se stanete náročnější a budete za své peníze vyžadovat skutečnou kvalitu. Zaplatíte rádi za něco, co vám přináší hodnotu. Vždy, když máte nechuť někomu platit nebo poslat peníze, se zeptejte sami sebe: „Proč mám srdce zavřené? Proč jsem škrt?“ Možná vás to překvapí a vaše první reakce bude: „Já přece nejsem žádný lakomec!“, jenže se vám prostě nechce platit s otevřeným srdcem. Změňte otázku, peníze jsou energie, proč někomu nechcete poslat energii? Je to skvělý „aha“ moment, kdy pro vás peníze mohou udělat skvělou službu. Možná zjistíte, že služba, za kterou byste měli platit, není dostatečná, poté vyžadujte za svoje peníze vyšší kvalitu. Zvyšte si standard, tím se zvedne tlak ve vašem peněžním termostatu. Za podstatnější zamyšlení může stát případ, když nechcete posílat peníze svému partnerovi. Zamyslete se! Platíte rádi svému partnerovi? Posíláte mu peníze s otevřeným srdcem? Proč? Protože je to přece váš životní partner, vaše láska! Penězi se dá vyjádřit respekt, láska i úcta, peníze jsou energie... Pokud neplatíte svým bližním s otevřeným srdcem a rádi, bude tam pravděpodobně blok na hlubší energetické úrovni. Podívejte se na vztah s takovým člověkem, je stále ještě v pořádku? Nebo bude nutné si promluvit a vyčistit váš vztah, nastavit nové hodnoty a rekalibrovat anténu? Zdánlivá nechuť posílat peníze bude mít hlubší důvody, než obvykle tušíme. Skvělá příležitost pro růst! Když budete sledovat svoje emoce a pocity při posílání energie peněz dál, při placení a výdeji peněz, zjistíte, jak s vámi peníze mohou komunikovat prostřednictvím vašeho Osobního Zlatíčka. Zeptejte se ho, kam chce být investován, kde chce, aby jeho energie pracovala. Je naprosto zásadní a důležité, abyste tam, kde máte platit, měli otevřené srdce. Buď vyčistíte svoje bloky, nebo zjistíte, že za takové služby či produkty skutečně platit odmítáte. Skvělé, nastavíte si svůj standard na vyšší kvalitu. Pročistíte také svoje vztahy a vaše peníze budou opět volně proudit.

Když si připomeneme v krátkosti z předchozích kapitol výsledky výzkumů psychologa Daniela Kahnemana, laureáta Nobelovy ceny za ekonomii, a vědce behaviorální ekonomie Dana Arielyho, tak je zřejmé, že po celou dobu lidské evoluce byl mozek zaměřen na to, aby si všiml negativních signálů. Znamenalo to neustálé posilování vazby na Amygdalu a centra přežití v plazím mozku. Mozek byl nucen neustále vyhodnocovat signály z okolí jako potenciálně nebezpečné a mobilizovat celé tělo k okamžitému vyvinutí akce nutné k přežití. Každé šustnutí v trávě mohlo znamenat šavlozubého tygra! Znamenalo to evoluční výhodu přežití. Stejně tak byl mozek ruku v ruce s výše uvedeným trénován na to, aby zabránil ztrátě. Když už jednou náš předek ulovil mamuta, snažil se jej zabezpečit tak, aby mu z něj nikdo neužíral, divoká zvířata ani konkurenční klan. Z jednou vydobytých pozic neradi ustupujeme, bereme to totiž jako prohru. Je to evolučně zakódováno v našem mozku a epigenetickém kódu. Nová evoluční výhoda je však přesně opačná.

Dnes je výhodou trénovat mozek na všímání si pozitivních aspektů života, což nám ladí anténu na přijímání pozitivních věcí v našem životě. Protože nám k nim plyne zaměřená pozornost...

Stejně tak není možné mít mozek nastaven zároveň na zabránění ztrátě a vytváření zisku, nejde to! To je častým důvodem toho, co vidím běžně u podnikatelů. Na začátku podnikání měli silnou motivaci, zaměřenou na vytvoření zisku, a měli otevřené srdce, ochotné nést riziko. Konec konců většinou začínali z nuly a neměli jinou možnost než prorazit, nebo zemřít (obrazně řečeno). Jejich podnikání zažilo v tomto nastavení raketový start, často si vysnili jistou částku, které by chtěli dosáhnout, doslova si ji naprogramovali. Jenže poté, co této částky dosáhli, se poměr příjmů změnil. Analytický mozek začal vypočítávat riziko a nákupní bolest z toho, že by o dobyté pozice mohli přijít. Srdce se začalo pomalu uzavírat a mentálně se obrnili na částce, kterou si vysnili a které dosáhli. Začali škrtit... A tak i když se snaží sebevíce, vydělávají stále stejné peníze, jako v začarovaném kruhu. Mám stejnou zkušenost. Celá léta jsem téměř na korunu přesně vydělával stejné peníze. Můj mozek byl totiž v nastavení zabránění ztrátě a udržení stávajících pozic. Doslova jsem se zapikoloval na místě... Je třeba provést transformaci a v tom vám pomůže váš vztah s penězi, vaše Osobní Zlatíčko a správná každodenní práce s penězi a jejich prouděním, přijímáním a výdejem. Zrušte staré dohody a přijměte do svého srdce spirituální energii peněz. Nastavte si svůj mozek a srdce na pozitivní aspekty života a svoji anténu na zisk, nikoliv na zabránění ztrátám. Vyrazte opět na cestu, peníze budou vaším spojencem.

Peníze skutečně mohou při správném proudění pracovat s vámi a pro vás. Nepleťte si to se sloužením! Peníze vám sloužit nebudou, protože jsou to peníze, kdo tahá za delší konec provazu. Při respektu a vzájemném vztahu však budou rádi pracovat za vás a použijí svoji energii k tomu, aby udělaly váš život naplněnější a smysluplnější. Uááá, vím, že se teď mnoho ortodoxních ezoteriků šklebí... © Podívejte se na svoje stará přesvědčení, na výsledky programů na peníze ve svém životě, chcete si je nechat, nebo si raději nastavíte s penězi nové dohody? Peníze jsou mocná energie, nechte ji volně proudit a pracovat za vás. Peníze dělají peníze, to je jejich přirozenost, aby rostly a množily se. Musíte jim k tomu však vytvořit podmínky, pustit je obrazně řečeno z klece, přestat škrtit a dovolit si přijímat i s důvěrou vydávat, směňovat energii. A to nejen hlavou, ale i srdcem. Proudění peněz neboli cash flow je energeticky mnohem více než jen okřídlené účetnické „má dáti/dal“. Co mohou pro vás peníze udělat? Tak například vás z mnoha věcí vykoupit. Ano, doslova vykoupit. Neděláte nějakou činnost rádi? Například uklízení, úřednické práce či takové banality, které vám však dokáží znepříjemnit život, jako třeba chodit na úřady či na poštu? Delegujte to, vždy se najde někdo, kdo to rád udělá, zaplaťte mu za tuto službu a peníze vás z toho vykoupí. Dovolte jim to! Jenže mnoho lidí uráží energii peněz tím, že platí dvakrát. Co mám na mysli? Tak například si platí paní na úklid a těsně před tím, že má paní přijít, tak uklidí celý byt. Dělají práci za někoho, komu platí. To je hrubý nerespekt. Nedovolují penězům, aby se o ně postaraly!

Zneschopňují tak své peníze kvůli mnoha programům, jako je skromnost a v našich končinách často rozšířené komunistické programy o tom, kdo nepracuje, ať nejí. Lidé zkrátka nedovolí penězům dělat jejich práci. V případě energie peněz nejde o nominální čísla, ale o energii. Nechte ji volně proudit a uvidíte mocný proud ve všech oblastech svého života. Přestaňte s penězi neustále kalkulovat, nechejte jim volnost a čekejte zázraky.

Rád bych se s vámi podělil o osobní zkušenost s přijímáním peněz z hlediska spirituální techniky známé jako vision board neboli plakát vašich vizí. Tato zdánlivě triviální technika zázračně funguje. Na kus papíru si vystřihnete obrázky reality, kterou chcete zažívat, kterou chceme mít naprogramovanou v realitě. Přidejte barvy, symboly a konkrétní čísla. Vznikne unikátní plakát vašich vizí, který hovoří řečí mozku, mozkovštinou. Hovoří totiž řečí symbolů, barev a asociací, které spouští elektrochemické signály ve vašem mozku kdykoliv se na svůj plakát vizí podíváte. Podvědomě si tak ladíte mozkovou anténu na příjem nové reality. Kdysi jsem měl stejný problém, který popisuji o pár řádek výše. Ač jsem se snažil sebevíce, byl jsem naprogramován na určitou částku a nastaven na zabránění ztrátě, proto jsem se více než šest let potácel stále se stejným finančním výsledkem na konci roku. Bylo to jako začarované! Na svůj plakát vizí jsem si nalepil emočně kladné obrázky, které ve mě vzbuzovaly pocit růstu a bohatství. K těmto obrázkům jsem si vystřihl velmi odvážnou sumu, které bych se chtěl nově dobrat. Dělal jsem svůj vision board na konci února a částka byla desetinásobkem původní sumy, kolem které jsem se již šest let točil. V momentě, kdy jsem si onu sumu dával na vision board, tak analytická část mého mozku cítila silné pochybnosti, ba přímo výsměch. „To si jako myslíš, že si nalepíš pár obrázků a tuhle troufalou sumu, a ono se to jako stane?“ zesměšňoval můj šotek moji vizí. Rozumem mi to také přišlo nereálné, srdcem jsem však věděl, že možné je všechno, každopádně jsem se rozhodl pro experiment a pro otevřenou mysl. Koncem roku, který byl velmi úspěšný, jsem se podíval v bilanci na svůj plakát vizí a spočítal obraty na všech účtech a oněměl jsem úžasem... Částka obrátů seděla přesně na stokoruny s částkou, která byla na vision boardu! Prolomil jsem začarovaný kruh a nastavil nový standard. Můj šotek dostal pořádně za vyučenou...

Proč o tom píší? Protože jsem aplikoval všechny postupy, o které se s vámi dělím v této knize. Dokážete to také! Podmínkou je mít srdce otevřené a naladěný vztah s penězi a nechat je volně proudit. Pokud moc chceme, začínáme tlačit na pilu, která přestane řezat. Pokud zatvrzele zaměřujeme energii na výsledek, je to jako s pěstí, která je zařatá a my se ji snažíme silou roztáhnout. Zkuste si to, nejde to, je to zákon, pěst se ještě více stáhne. Cokoliv pronásledujeme, to utíká. Proud je lehký. Zaměřme energii na vztah a nechejme penězům prostor, aby dělaly svoji práci. Platte sobě jako prvnímu a vyjadřujte respekt k penězům, vyplatí se vám to. Zaměření a uvolnění zároveň, to je klíč k úspěchu, zaměření na proces, ne na výsledek. V procesu je tajemství růstu.

Abych vám více přiblížil, že v energii proudění peněz nejde o nominální hodnoty, ale o energii sdílení, dovoluji mi pár příkladů takzvané nové ekonomiky neboli principu dar za dar. Začíná se čím dál tím více uplatňovat. O co jde? Na začátku nějakého projektu se dohodnete na principu „dar za dar“, vy poskytnete nějakou službu či produkt a druhá strana ocení přínos vaší služby podle svého srdce a možností. Není přesně stanovena pevně daná částka, necháte energii volně proudit. Výsledky díky tomuto procesu? Ohromující! Nedávno jsem hovořil se svým kolegou, který aplikuje tento model již delší dobu. Byl jsem zvědav na jeho výsledky a nad společným čajem mi spadla čelist. Právě dostal za svoje služby darem vilu v prestižní pražské čtvrti v hodnotě desítek milionů korun. Chápete to? Kdyby se dohodli předem na ceně několika desítek milionů za několik hodin koučování, tak se to nikdy nestane. Mozek by takovou dohodu neakceptoval a vztah by se řídil danými regulacemi, podle ceny obvyklé či podle předešlých faktur. Jenže díky proudění energie peněz je toto možné. Onen klient byl bohatý developer, který vlastnil několik luxusních vil. A protože mu můj kolega velmi pomohl, rozhodl se, že mu jednu z nich věnuje. Můj kolega s vděčností tento dar přijal. Nejde o čísla, ale o energii. Tolly Burkan si také nechává platit dobrovolnou částkou za seminář v kasinu z kapitoly o spiritualitě. Výsledky jsou mnohem lepší, než kdyby požadoval pevnou částku. Dar za dar. Výměna energie za energii vyjádřená v penězích, nikoliv v předem daných částkách, ale podle plynutí a směny energie. Zaměření se na energii peněz spíše než na čísla vám přinese „napákování“ vašich hodnot a tím i mnohem lepší výsledek vyjádřený v penězích, než byste si kdy troufali vysnit. Jste připraveni na takovou energii? Nechte ji volně proudit. Chce to proměnu vašeho systému, doslova restart. Neurorestart. Vstupme v naší společné cestě do závěrečné kapitoly. Restartujme naše mozky a přijměme novou realitu a nové výsledky našich programů na peníze. Připraveni?

Kapitola 7

Chcete Peníze? Udělejte [Neurorestart!](#)

Věřím, že po přečtení této knihy až sem, k poslední kapitole, jste si jasně nastavili anténu ve svém mozku na příjem peněz. Vaší volbou je MÍT PENÍZE! Společně se dostáváme do poslední kapitoly a stojíme před námi rozhodnutí a akce restartovat svoje programy na peníze tak, abychom se naladili na příjem peněz. V dřívějších dobách mluvila západní polovina světa o osudu, který nám míchá karty a navzdory našim snahám o změnu nás zavádí do stále stejných osudových smyček. Východní polovina světa hovořila o karmě, o jistých karmických dlužích a záležitostech, které se přesouvají z jednoho života do druhého. A my poté v naší současné realitě neseme karmické následky z minulých životů. My používáme neutrální výraz program. V podstatě jde ale o totéž, jako je osud či karma, zdánlivě něco, co leží mimo naši schopnost s tím něco udělat. Program je hluboko uložený a nastavuje nám naši realitu, každý program vzniká z přesvědčení, které se předává z generace na generaci. Každé přesvědčení s sebou nese následky. Jaké následky vidíte ve svém životě, takový je váš program na peníze ve vašem mozku. Pokud nás potká nemoc, pak zpravidla nevidíme onen vir či bakterii, která způsobila onemocnění. Nemáme mikroskop a ani nevíme, kde hledat. Co však na sobě pocítujeme, jsou následky útoku viru či bakterie na náš imunitní systém. Cítíme se špatně, bolí nás tělo, pocítujeme ztrátu energie. Neboli uvědomujeme si následky a podle toho podnikáme kroky k nápravě, k uzdravení. Tímto postupem můžeme dojít k uzdravení. Napřed je třeba uvědomit si, že jsme nemocní. Pro mnohé lidi je stav nemoci setrvalý a už jim na něm nepřijde nic zvláštního. Smířili se s tím, rezignovali na permanentní stav nemoci. Jsou jen dvě možnosti - buď jste mocný, ovládající svůj život, nebo jste nemocní, bez moci a vlivu. Pokud si uvědomíte nemoc, zatoužíte dostat se do stavu osobní „moci“, uzdravit se, probudit se... Nemoc jako stav odmítnete, odstraníte vir či bakterii procesem léčení a propříště nastavíte prevenci tak, abyste předešli opětovnému útoku viru či bakterie. Uzdravíte se.

Naše kultura, která vyzývá osud, označuje lidi, kteří dokázali vyjít z osidel osudu, za svaté. Svátý je odvozen od kořene slova mocný, silný. Východní kultura pak přetnutí karmického koloběhu nazývá osvícením a jedince, kteří dokáží splatit karmický dluh, označuje za osvícené. Je to krásný přírůstek, protože do naší pozornosti, do našeho mozku padá určité světlo, které nám zprostředkovává pohled na realitu. Osvětluje ji jako kužel světla a to, co máme osvícené, vnímáme jako fakt, přesněji řečeno jako realitu. A záleží na nás, kam zaměříme náš kužel světla, zaměřenou pozornost, největší hybnou sílu vesmíru. Když hovoříme o programu, pak průměrem ke slovům svatý či osvícený je termín „restartovaný“. Víím, nezní to tak romanticky, ale mechanika je stejná. Po odhalení starých programů a uvědomění si jejich negativních následků v našem životě se rozhodneme, že chceme proměnu, chceme se uzdravit. Nastává první fáze v celém procesu, kdy hovoříme o jistém probuzení ve stylu východní mystiky či o inspiraci a odhodlání z hlediska programů v mozku. Poté nastává fáze AKCE, bez níž není možná žádná proměna. V této fázi pomocí akce a zaměřené pozornosti provádíme vymazání starých programů v mozku.

Pak akcí a zaměřením pozornosti nahrajeme do mozku nové programy, které pomocí jednadvaceti denních aktivit přeměníme na nové návyky a programy. Dáme pomyslné tlačítko „restart“ a je to, vítajte v nové realitě! Podobnost s počítačovým systémem není čistě náhodná. Když máte problém s počítačem a jeho pamětí, výkonem či rychlostí, pak voláte svému IT technikovi, co máte dělat. Jeho první otázka zní: „A už jsi to zkusel vypnout a zapnout? Restartovat systém?“ Jednoduchý postup, pokud tak učiníte, více než osmdesát procent problémů se vyřeší. Váš mozek, stejně jako váš počítač nemůže mít v sobě dva protichůdné programy, například miluji a nenávídím peníze zároveň. Dochází pak k nesprávnému, zmatenému fungování systému a tomu odpovídajícímu výsledku. Špatné programy musíte vymazat, nové nahrát a restartovat! Stejně je tomu i v našem celém systému, je třeba provést **NEURORESTART**, doslovné přenastavení programů v našem mozku. Možná vás zajímá, proč se při Neurorestartu používá zaměření pozornosti po dobu jednadvaceti dnů. Dvacet jedna dní je průměrná doba potřebná k přenastavení starých neuronových okruhů v našem mozku, kudy nám byl pouštěn určitý program a návyk. Vědomá práce v jednadvaceti dnech přenastavuje, přepisuje tyto dráhy na nové okruhy. Po této době se začíná tvořit nový návyk, který později přechází do programu a nastavení nové reality, autopilota, který k nám přitahuje přesně to, co vysíláme, a můžeme pocítovat nové následky těchto přenastavených programů.

Klíčová otázka je obsažena v samotném názvu této knihy MÍT, ČI NEMÍT? PENÍZE! Vládnete potenciálem stát se svatým, osvíceným a restartovaným! Chcete peníze? Pak se naladte do přátelského vesmíru. Aneb když si opět připomeneme slova Alberta Einsteina, jsou dvě základní nastavení naší reality, dva základní programy. Buď žijete v přátelském, nebo nepřátelském vesmíru. Od tohoto primárního programu a přesvědčení se poté odvíjí celý váš život, celý váš mikrosvět, který považujete za jedinou a pravou realitu. V nepřátelském vesmíru jsou peníze kořenem všeho zla a vládne zde entita Strachy Prachy. Lidé zde bojují o zdroje a mají velký strach. Nedůvěřují si a život je zde bojem. Samozřejmostí jsou všechny následky jako je strach, žárlivost, nenávisť či závist, které doslova otráví život člověka vyznávajícího program nepřátelského vesmíru. V přátelském vesmíru jsou peníze projevem boží lásky, peníze jsou zde volným proudem, který naplňuje život hojností a bohatstvím. Ať již věříte v Boha, vesmír, Velkého šéfa, nebo věříte, že nevěříte, je jedno, jak to nazvete, existují jisté vyšší principy, ať již božské či vědecko-evoluční, které máme zakódované hluboko v mozku v základním nastavení. Mezi ty primární patří touha být milován a milovat, tvořit a růst. Pokud jdeme proti těmto základním kódům, nikdy v životě se nebudeme cítit naplnění a šťastní. Velký šéf do nás v základu naprogramoval RŮST, který se pojí se ziskem. Slovo bohatý je složené ze slov Bůh a ty. Tím, že rosteme, naplňujeme základní poslání. Když se odšťiháváme od bohatství a proudu peněz, hrozí, že naštve Velkého šéfa a něco nám bude chybět. Na fyzické rovině peníze a na duševní rovině dobrý pocit. Pokud si chcete u sebe či kohokoliv jiného ověřit, v jakém vesmíru žijete, položte si čtyři základní otázky a upřímně si na ně odpovězte. Život je doplňte. Lidé jsou doplňte. Já jsem doplňte.

Peníze jsou doplňte. Pokud někdo napíše například „život je boj“, pak se podívejte na jeho život. Je plný boje o lásku, pozornost, peníze, to jsou následky života v nepřátelském vesmíru! Napište „život je pozehnání“ a dostanete jiný příběh. Stejně tak když napíšete „lidé jsou svině“, budete zažívat následky takového přesvědčení, uvidíte ve svém životě projevy lidské nesnášenlivosti a další „důkazy“, že lidé jsou zlí a špatní. Přesvědčení, že lidé jsou dobří, s sebou nese vnímání, osvětlování těch lepších stránek a kvalit lidství. Podle toho se vám také bude dostávat projevů v „realitě“. Velmi podrobně se o tomto fenoménu nazvaném „kruh program realita“ rozepisují v knize Trhák aneb 21 kapitol o vašem mozku. Jaký je váš vesmír?

Tato kniha má moc vás probudit. Probuzení (v buddhismu označované také jako bódhisattva) je krokem nutným k osvícení, k němuž je potřeba akce. Akce, abychom mohli provést restart starých programů. Když se probudíte, uvědomíte si, jaký program a jakou realitu chcete prožívat. Uvědomíte si, že je to čistě vaše věc a že vy vládnete úžasnou mocí měnit sami sebe a tím i svět kolem vás. Že máte potenciál stát se svatý, osvícený a restartovaný. Já jsem se stejně, jako kdysi moji učitelé, musel probudit a začít hledat „frekvence“, které nám ladí, vlny přátelského vesmíru. Co jsem dostal, splácím a předávám dál v této knize a v transformační práci, kterou se zabývám. Proto teď čtete řádky této knihy. Probudte se! Nemáte jinou možnost. Buď zůstanete v nepřátelském vesmíru, zakrníte, zakysnete a entita Strachy Prachy vás odřízne od hojnosti, nebo přeladíte do přátelského vesmíru, plného sladké chuti vašeho vztahu s Osobním Zlatíčkem. Volba je myslím jasná. Probudili jste se, dočetli jste až sem, gratuluji! Teď to bude chtít AKCI... udělejte Neurorestart!

Můžete se účastnit transformačního programu [NEURO RESTART® Peníze](#). V tomto případě je to jako s výpravou do hor. Někdo již byl před vámi na vrcholu a ví, jaké to tam je. Vyznačil cestu a po cestě udělal značky, po kterých se dá jít. Poradí vám, co si sbalit s sebou do batohu a co naopak musíte nechat doma, abyste byli schopni vylézt až na vrchol. Když budete následovat tyto značky a zůstanete ve stopě, dojdete na vrchol... Svým tempem, podle svých možností, ale jdete po stejné cestě. To jsou výhody mentoringu, společné práce na transformačních programech, jdeme spolu až na vrchol! Další možností, kterou můžete využít, je transformační technologie nahrávek NEURO RESTART®. Jedná se o osobní rezonanční nahrávky, které mažou z vašeho mozku vychýlené programy. Je to mozková homeopatie, kterou vyvinul jeden z nejlepších světových homeopatů, Brit Peter Chappel. Zpočátku jsem byl k této technologii velmi skeptický, klasická homeopatie na mě nikdy nefungovala. Nicméně jsem podrobil tyto nahrávky výzkumům a testům. Nahrávky se testovaly na funkční magnetické rezonanci, prováděli jsme klinickou studii a máme tisíce spokojených klientů. První nahrávka ze série pěti je zaměřena právě na programy na peníze. Celý příběh ohledně technologie NEURO RESTART® si můžete přečíst v knize Trhák aneb 21 kapitol o vašem mozku.

Videa z výzkumů najdete také v členské sekci www.mitcinemit.cz a informace ohledně nahrávek získáte na www.neurorestart.com, kde je i ochutnávka zdarma, univerzální rezonanční nahrávka štěstí! V každém případě je podstatné, co budete se svým vztahem k penězům dělat v následujících dnech. Jak víme, u peněz jde o vztah, a každý vztah potřebuje energii, péči a zájem. To jsou investice nutné v každém vztahu, pokud neinvestujeme, pak vztah skomírá, až zemře. Tato kniha slouží jako lék na probuzení a uvědomění si základních souvislostí v našem vztahu k penězům. Dál už je to na vás, na tom, jakou péči budete věnovat vašemu vztahu k penězům. Pečujte o něj, vyplatí se vám to! Nastavte si akční plán!

Přeji vám nádherné chvíle a život v hojnosti, proudu peněz a požehnání. Aneb jak praví klasik, lepší je být zdravý a bohatý než chudý a nemocný... Toto je začátek Vašeho naplněného vztahu. Důležitý je proces, který nás zavede do výšin, o nichž nemáme zatím ani tušení a to je výzva, čeká nás dobrodružství růstu. Vítejte na cestě!

Celou knihu zakoupíte na <http://www.mitcinemit.cz> nebo v síti knihkupců.

Informace o programu NEURO RESTART Peníze získáte na:

www.neurorestartpenize.cz